

A background image showing a person's hands writing on a notepad with a pen, with a laptop keyboard visible in the foreground. The image is partially obscured by a large white circular graphic on the right side.

ITmedia NEWS特集

# 社内に潜む“野良SaaS”の脅威 クラウドツールの正しいまとめ方

特集実施期間：2022年7月～9月末

# 概要

企業のクラウド活用が一般的になり、業務部門でも導入しやすいSaaSの利用が増えている。その一方でその導入しやすさが災いし、IT部門が利用実態を把握できていない「野良SaaS」が生まれるリスクも増大している。本特集では、野良SaaSが抱えるセキュリティリスクや、SaaSの正しい管理方法について発信する。

ターゲット  
読者層

SaaSを活用している企業のIT部門

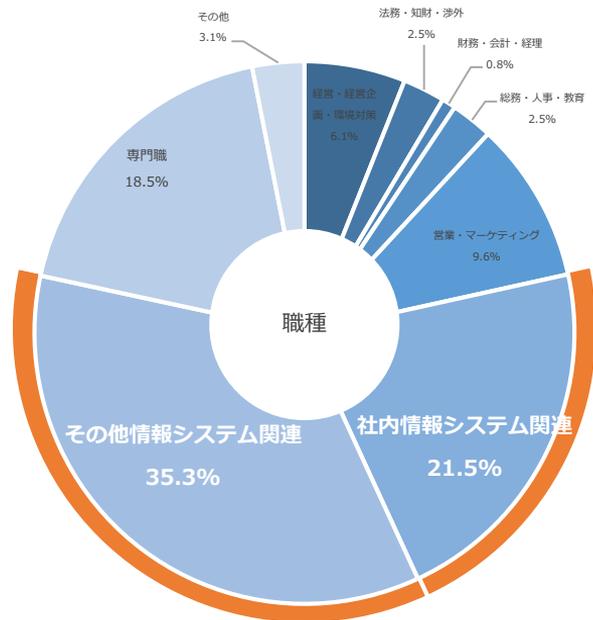
ターゲット  
関心事項

「SaaS管理」 「SaaS一元管理」 「シャドーIT」  
「シングルサインオン」 「野良SaaS対策」 「野良クラウド」  
「SaaSセキュリティ」 「クラウドセキュリティ」

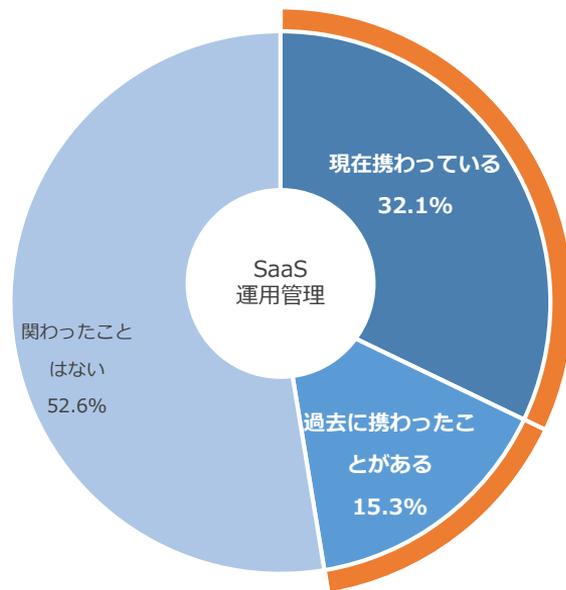
# ターゲット読者層

■ ITmedia NEWS読者で「SaaS管理」「SaaSセキュリティ」「シングルサインオン」に関心を持つ読者の属性

職種に関しては情報システム関連職が56%を越えており、また、読者アンケート(\*)では約47%が「企業内でのSaaSの運用・管理に携わったことがある」と回答しています。



情報システム関連 56.8%

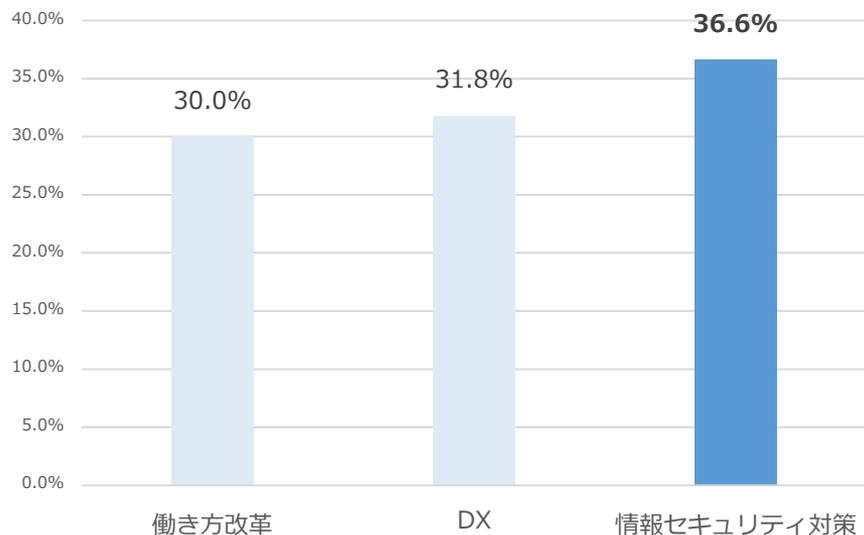


SaaS運用管理経験 47.4%

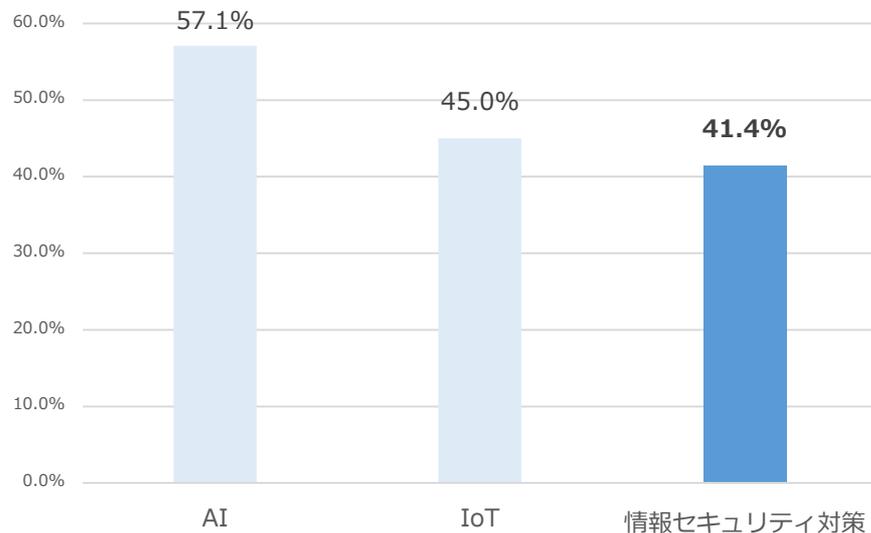
(\*) : 2022年4月実施「ITmedia NEWS読者調査2022 ～SaaSの活用～」

# 読者の関心事項

ITmedia NEWS読者の約4割が「IT機器の設定や管理」の選定に携わる  
関心事項・課題感としては「情報セキュリティ」が高い位置を占める



勤務先で実現／改善したいビジネス課題（複数回答可）



ビジネスとして関心があるトピック（複数回答可）

# ITmedia NEWSについて

情報感度が高いイノベーターのために、最新のテクノロジーから業界動向まで幅広い情報を提供



媒体  
スペック

約1,857万PV／約658万UB  
メルマガ購読数約3.2万件  
Twitterアカウント29.7万フォロワー

※2022年1月実績

読者  
ターゲット

ITやビジネスへの情報感度が高く  
発信力を持つイノベーター  
スタートアップ、Web開発者、クリエイター、情シスなど、  
テクノロジーでビジネスを変える人たちのインスピレーション、  
チャレンジ精神を触発

66%  
新規プロジェクト  
関与

62%  
製品導入  
関与

57%  
係長以上  
役職者

# 特集連動 タイアップ記事広告のご案内

# 特集連動タイアッププランのポイント

## Point #1

### 特集×ITmedia DMPで関心の高い読者にリーチ

編集特集の実施によって、特集テーマに関心が高い読者を効率的に把握することが可能になります。そして、行動履歴ターゲティングタイアップによって、特集テーマに関心が高い読者に対して貴社タイアップを届けることができます。

## Point #2

### 関心者の“顔”を把握した上でのコンテンツ制作

オーディエンスデータの分析によって、特集テーマに関心がある読者の属性情報や興味・関心内容を事前に把握することが可能になります。さらに、編集記事も手掛けている編集者が貴社のタイアップを制作・監修しますので、「データ×編集者の知見」によるコンテンツを制作することができます。

## Point #3

### プロモーションの多様性

編集記事も手掛けている編集者が貴社のタイアップを制作・監修することで、貴社のプロモーションをより読者に伝わりやすい様々な手法でのコンテンツ化が可能です。

# タイアップ記事広告事例

## 特集：社内に潜む“野良SaaS”の脅威 クラウドツールの正しいまとめ方



工場の生産設備や機器の稼働状況を可視化することで、稼働率や故障率をリアルタイムで把握し、生産効率を向上させることができます。また、異常発生時の迅速な対応が可能になります。

「秘文を導入して、ゼロトラスト環境に適合させることで、情報セキュリティのリスクを大幅に軽減することができます。また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。」

Oktaと秘文の連携ソリューションを導入するメリットとは  
ゼロトラストセキュリティ環境の構築は、最新のセキュリティ対策を必要とします。秘文の導入によって、ゼロトラスト環境の構築が容易になります。

また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。

いいね、社内のセキュリティ対策を推進するとき  
ゼロトラスト環境の構築は、最新のセキュリティ対策を必要とします。秘文の導入によって、ゼロトラスト環境の構築が容易になります。

また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。

「ゼロトラスト環境の構築は、最新のセキュリティ対策を必要とします。秘文の導入によって、ゼロトラスト環境の構築が容易になります。」

また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。

また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。

また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。

また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。

また、秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。秘文の導入によって、業務の効率化やコスト削減も実現できます。

## Oktaと秘文で“リモートワーク特有”のセキュリティリスクを回避 ゼロトラストセキュリティのファーストステップを實現

(提供：株式会社日立ソリューションズ)

## 渡航できなくても海外ビジネスを加速 クラウドのセキュリティ対策は 「HENNGE One」が強い味方に

(提供：HENNGE株式会社)

# タイアップ記事プランのポイント

訴求内容に応じた記事コンテンツを制作 豊富な掲載実績をもとに最適な企画をご提案いたします

## ▼記事コンテンツ例

### 有識者インタビュー・対談

- 業界の第一人者・識者に、いま企業が直面するビジネス環境の変化や課題についてお聞きしソリューションに沿って広く問題提起と課題感の醸成を狙う

### 調査結果とインサイト

- 貴社の調査データ、またはITmediaで実施した調査結果と得られたインサイトを解説することで、客観的な数値や傾向をもって問題提起することで、客観的な根拠に基づいた説得力のある訴求が可能

### イベントレポート

- 各種イベントやセミナーの発表内容や資料を記事化しイベント参加者以外にも広く訴求するレポート記事。イベントのアーカイブ化と幅広いターゲット層へのリーチを図る

### 製品・サービス紹介

- ソリューションについてインタビューし、課題の提起と、その解決策としての製品訴求を行う。
- 製品・サービスの認知拡大、ブランド理解促進

### 開発担当者インタビュー

- ソリューション開発担当者様へ、開発経緯やソリューションを取り巻く環境のリアルタイムな分析などをインタビュー。ソリューションに対する立体的な理解を喚起
- 製品・サービスの認知拡大、ブランド理解促進

### 導入事例

- 実際にソリューションを導入しているユーザー企業に、導入に至る経緯や課題感、導入後の改善点をインタビュー。
- 製品・サービスの認知拡大と、具体的な活用シーンの提示と検討導入への動機づけを狙う

※識者のアサインには別途アサイン費を頂戴する場合がございますので予めご了承下さい。  
※あくまで一例です。ご要望に応じて貴社独自の企画案をご提案いたしますので、お気軽にお問合せ下さい。

※ITmedia NEWSに掲載するタイアップ記事に限り、ITmedia NEWSが実施した読者調査の結果を記事内で無償で利用することが可能です。詳しくは営業担当へお問合せください。

# 当社タイアップ記事の特徴

## 読者のことを最もよく知る編集者

### による企画・編集



日々メディアで配信しているニュース記事を執筆・編集しているメディア編集者がその知見を活かし、読者の理解を促しエンゲージメントを高めるコンテンツをご提案。制作作業に最後まで携わります。

## PVの保証



PV数を保証するメニューをご用意。キャンペーンの数値目標にコミットします。また、一度掲載期間が終了したタイアップ記事に読者誘導を再開することも可能です。

## 効果的な読者導線



アイティメディアが有する数多くのサイト特性を生かした広告や、

「ITmedia DMP」に蓄積されている読者の行動データを活用したオーディエンス拡張配信などを組み合わせ、効率的な読者の閲覧を獲得します。

## 詳細なレポートニング



掲載期間終了後には閲覧レポートをご提供しますので、キャンペーンを適正に評価し、次回施策への活用が可能です。

# プロモーションプラン

# 特集連動プロモーションプラン

行動履歴ターゲティングタイアップ	読者の行動データをもとに興味・関心の高い人だけを誘導するタイアップ記事広告	1,900,000円 10,000PV保証	特集連動 特典付
PV保証タイアップ	特定ターゲティングは行わず幅広い認知を行うタイアップ記事広告	1,900,000円 10,000PV保証	特集連動 特典付
関心者訴求パッケージ	行動履歴ターゲティングタイアップとリード獲得をセット	2,000,000円 5000PV保証/リード50件	特集連動 ディスカウント
フレッシュサマリEXPRESS	HTMLメールによる配信型タイアップ記事広告	900,000円	
オーディエンスターゲティングバナー	読者の行動データと属性データを元に配信するバナー広告	imp単価3.0円～	
特集連動再誘導	特集にマッチしたタイアップ記事広告を出稿の方に限り、特集TOPへの貴社ロゴ掲載を含めた再誘導を実施	1,600,000円 10,000PV保証	特集連動 ディスカウント

# ① 行動履歴ターゲティングタイアップ

特集連動特典：  
ITmedia NEWS Special版メール（定価40万円）  
無料セット

▶ 読者の行動データをもとに興味・関心の高い人だけを誘導するタイアップ記事広告

## 「興味・関心の高い人」を中心に認知度を向上

興味・関心の高い人のみに誘導広告を表示するため、興味・関心を持つ人を中心に認知度を向上させる効果が期待できます。

## アイティメディアへ訪れたことがない人へもアプローチ

読者の行動データを外部サービスへ連携。拡張配信を行うことで、アイティメディアに訪れたことのない、同じ「興味・関心を持つ人」を外部メディアで捕まえる事が可能に。読者のリーチが広がります。



誘導広告を表示  
記事へ誘導



## 通常タイアップとの 効果比較

記事滞在時間  
約1.8倍

最後まで記事を読んだ読者数  
約1.5倍

2019年4月～9月に実施した案件の平均値で比較



実施料金

¥1,900,000～（税別、Gross）

広告仕様

保証形態	PV保証
保証PV	10,000PV～
掲載期間	最短1週間～想定2ヶ月（保証PV達成次第終了）

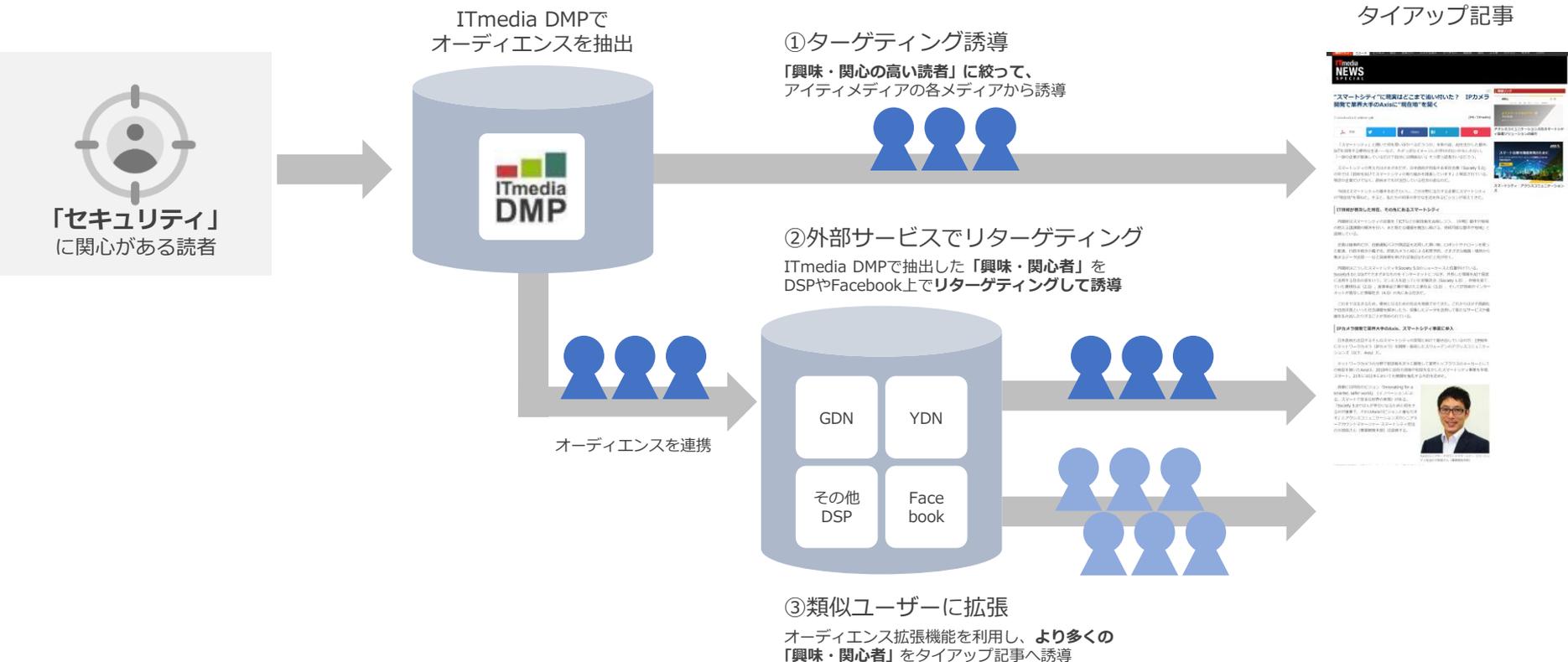
タイアップ記事	1本制作
仕様	約3000～4000字、図版2,3点（取材あり） コンテンツ掲載費含む 閲覧レポート（PV,UB,閲覧企業等）

特典  
特集TOPリンク  
ロゴ掲載（最大10枠／先着順）

- キーワードは自由に選定可能ですが、弊社内でのUB数が10万UBを下回る場合、調整をお願いする場合がございます。
- 本サービスは、オーディエンスの拡張配信及び、外部メディアを利用したプランとなります。
- 外部メディアの利用先はアイティメディアが内容に応じて、最適な配信先を選択します（指定出来ません）
- 誘導原稿はアイティメディアが準備いたします（事前の確認・指定はできません）
- 誘導広告は保証PV達成次第、掲載を停止いたしますが、最低1週間は掲載を保証いたします。

# 行動履歴ターゲティングタイアップ：誘導イメージ

ターゲット・オーディエンス+類似ユーザー誘導することで掲載効果UP



※DSP・SSPを利用する場合は、独自のホワイトリストを利用し、面の安全性を確保しています

## ②PV保証タイアップ記事

特集連動特典：  
ITmedia NEWS Special版メール（定価40万円）  
無料セット

特定対象にターゲティングはせず、  
より幅広い認知拡大に重きをおいたPV保証のタイアップ記事

特集 TOPリンク



タイアップ記事



実施料金

¥ 1,900,000～

(税別、Gross)

広告仕様

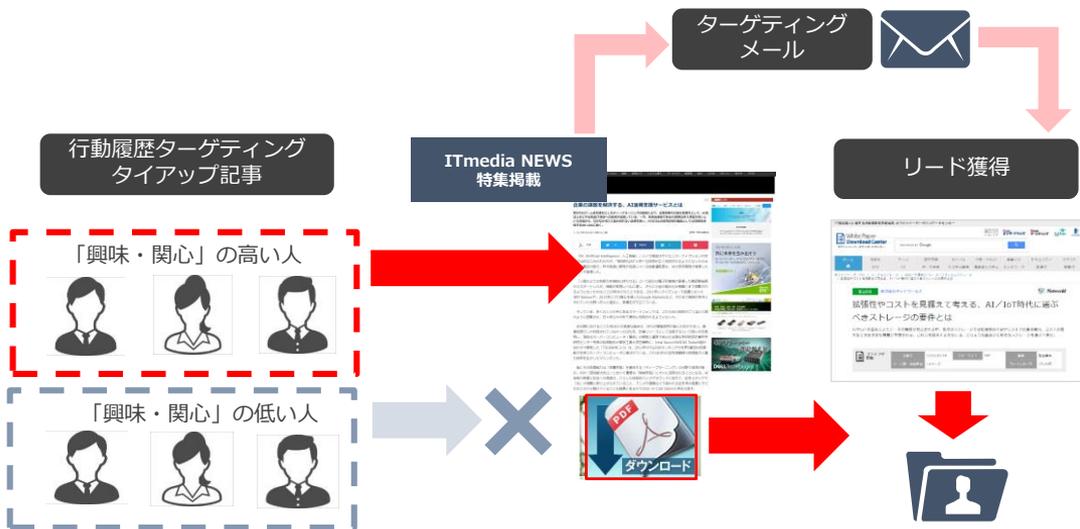
保証形態	PV保証
保証PV	10,000PV～
掲載期間	最短1週間～想定2ヶ月 (保証PVを達成次第終了)
メニュー	タイアップ記事 1本制作 約3000～4000字、図版2,3点' (取材あり) コンテンツ掲載費含む 閲覧レポート (PV,UB,閲覧企業等)
特典	・ 特集 TOPリンク ・ ログ掲載 (最大10枠/先着順)

- ・ 外部メディアの利用先はアイティメディアが内容に応じて、最適な配信先を選択します (指定出来ません)
- ・ 誘導原稿はアイティメディアが準備いたします (事前の確認・指定はできません)
- ・ 誘導広告は保証PV達成次第、掲載を停止いたしますが、最低1週間は掲載を保証いたします。
- ・ 期間保証型のタイアップ商品もございます。詳細はお問い合わせください。

### ③ 関心者訴求パッケージ

アウェアネス向上施策とリード獲得をワンパッケージ

- ・ 行動履歴ターゲティングタイアップ
- ・ ターゲティングメール
- ・ リード獲得サービス (属性指定：エンドユーザー)



特集連動特典：  
特別ご提供価格「200万円」 (定価240万円)

実施料金：特集連動特別価格

200万円 (税別,Gross) ※本パッケージ特別価格

メニュー

提供メニュー①	LeadGen. Segmentサービス
定価	基本料10万円+リード料40万円 (税別)
保証リード数・属性	50件 属性保証：エンドユーザー (IT関連業除く)
掲載期間	想定2ヶ月 (保証リード数を達成次第終了)
入稿期間	約2週間～1カ月
必要コンテンツ数	ホワイトペーパー2本以上
提供メニュー②	ITmedia NEWS 5000PV保証 行動履歴ターゲティングタイアップ
定価	170万円 (税別)
保証PV数	5,000PV
掲載期間	最短1週間～想定2ヶ月 (保証PVを達成次第終了)
メニュー	タイアップ記事 1本制作 約3000～4000字、図版2,3点 (取材あり) 閲覧レポート (PV,UB,閲覧企業等) (特典) 特集TOPリンク (1か月間)
制作期間	約1か月～1.5か月
提供メニュー③	ターゲティングメール
定価	行動履歴データ利用単価50円×4,000通 定価20万円 (税別)
配信数	4,000通保証
配信対象	貴社タイアップ記事やセキュリティ対策関連コンテンツ閲覧者

# ①～③ スケジュール

特集期間：2022年7月～9月末日（仮） 最終お申込み締切：2022年8月19日

※特集期間内であればいずれのタイミングからでも掲載頂けますが、上記の日付を最終締切とさせていただきます。

## 想定スケジュール

掲載までのスケジュールはお申込み後別途ご案内いたします。詳細については各営業担当にお問い合わせください。



※「制作～校正」の期間中には初校・再校・念校が含まれます。念校では「再校時にご依頼いただいた修正内容が反映されているかどうか」の最終確認を行っていただきます。

## ご注意事項

- ・制作した記事広告の著作権は、当社および制作スタッフ（ライター、カメラマンなど）に帰属します。
- ・印刷物でのご利用は二次利用費が発生いたしますので、利用をご希望される場合は、担当営業までお問い合わせ下さい。
- ・著名人のアサインや、遠方への取材などが必要な場合は、別途料金を頂戴いたします。
- ・お申し込み後、広告主様の都合で合意いただいた内容から大きく変更を行う場合、以下の追加費用が発生する場合がございますのでご了承ください。

- ・初校の出し直し：¥300,000
- ・念校以降の修正：¥100,000
- ・再取材のご要望についてはご相談下さい。 ※全て税別・グロス

## ④ フレッシュサマリEXPRESS（メール配信型タイアップ記事）

貴社の新製品・新サービスの情報をいち早く & わかりやすく読者にメールでお届け

フレッシュサマリEXPRESSとは、ITmedia NEWS編集部が、貴社の新製品・新サービスに関する情報を独自の視点を交えてわかりやすく解説するタイアップ記事広告を制作し、その内容をHTMLメールに載せて、直接読者の手元にお届けするサービスです。

このようなクライアント様におすすめです

- 認知されていない製品・サービスの訴求を効果的に行いたい
- 自社のリリース情報を、新鮮なうちに、メディアの読者に届けたい
- 記事タイアップなどでデジタルプロモーションを行いたいが、予算がかけられないので、まずはトライアルで実施してみたい

HTMLメール配信ならではのメリット

- Webサイト掲載と同等の視認性を維持しつつ、仕事時間に関覧されやすいメール形式で配信
- 情報量があふれる中で、読者の手元に残る形で情報を届けることができる

# ④ フレッシュサマリEXPRESS（メール配信型タイアップ記事）

## リリース要点まとめ

通常のニュース記事の形で製品・サービス紹介をプレスリリースや商品資料をもとに掲載

文字数：500文字程度  
図版：1点まで

## 編集部の視点

読者にとってポイントとなる部分を編集部の視点を加えてまとめます。

文字数：200字程度



ITmedia NEWS 2020/07/04

### 営業生産性をアップする「セールス・イーナブルメント」とは？

働き方改革を推し進める上で、業務効率化と営業力の向上の同時実現は企業にとって重要な課題の1つだろう。だが、具体的にどうすればいいのかわからないと悩まざる企業も多いのではないかと。

いま、「SalesTech」（セールステック）という言葉がクローズアップされつつある。ITと融合した新しい金融サービスを生み出す「FinTech」などと同様、テクノロジーを営業力アップにつなげる新しいトレンドがSalesTechだ。

「Handbook」はビジネスシーンに必要なプレゼンテーション資料や提案書、勉強資料などのコンテンツをクラウド上で管理し、タブレットやスマートフォン、Windows 10搭載PCといったモバイルデバイスで共有・活用できる管理システムだ。

直感的に操作でき、専門知識がなくても簡単にコンテンツ作成や配信が可能なのも特徴。対応するコンテンツは、オフィスソフトやPDFを始め、動画、360度ビュー、VRコンテンツ、HTML5を利用したリッチコンテンツ——など多岐にわたる。

これまで営業先に出向く際にはたくさんの資料やカタログを印刷して持ち運ばなければならなかった場合でも、「Handbook」掲載デバイスが自発ればその煩わしさから解放されるという利点だ。

コンテンツにはフィードバック機能やアンケート機能を設定でき、情報収集機能も持つ。管理者側は営業担当者のコンテンツ利用状況なども確認できるため、営業活動を定量的に把握することも可能だ。集積した貴重なデータはセールスツールの最適化などさまざまな用途に生かせるだろう。



ITmedia ビジネスオンライン編集部「ここがポイント」

営業にITなどのテクノロジーを適用し、営業生産性を向上を支援する仕組みを指す「SalesTech」が急速に注目を集めているように、営業部門でのIT活用は必要性が見込まれている。今回ご紹介した「Handbook」は営業コンテンツの作成から活用、情報収集・分析に至るまで、多方面から営業担当者をサポート。これからの時代のニュースを捉えたツールの1つといえるだろう。

サービス詳細、お問い合わせはこちら

[提供：〇〇株式会社]

配信メールイメージ

各メディアの  
メールマガジン会員  
に向けて配信

ITmedia NEWS  
アンカーデスクマガジン

配信数：約19,000通  
配信日：火or木

アーカイブとして  
メディア上にも掲載



※掲載のみで、特集TOP以外の誘導はございません

実施料金

¥ 900,000 (税別、Gross)

広告仕様

提供内容

- ・簡易タイアップ記事 1本制作
- ・製品情報の要約（500文字程度）
- ・編集部の解説（200文字程度）
- ・HTMLメールでのコンテンツ配信 1回
- ・制作メディアでのコンテンツ掲載

レポート

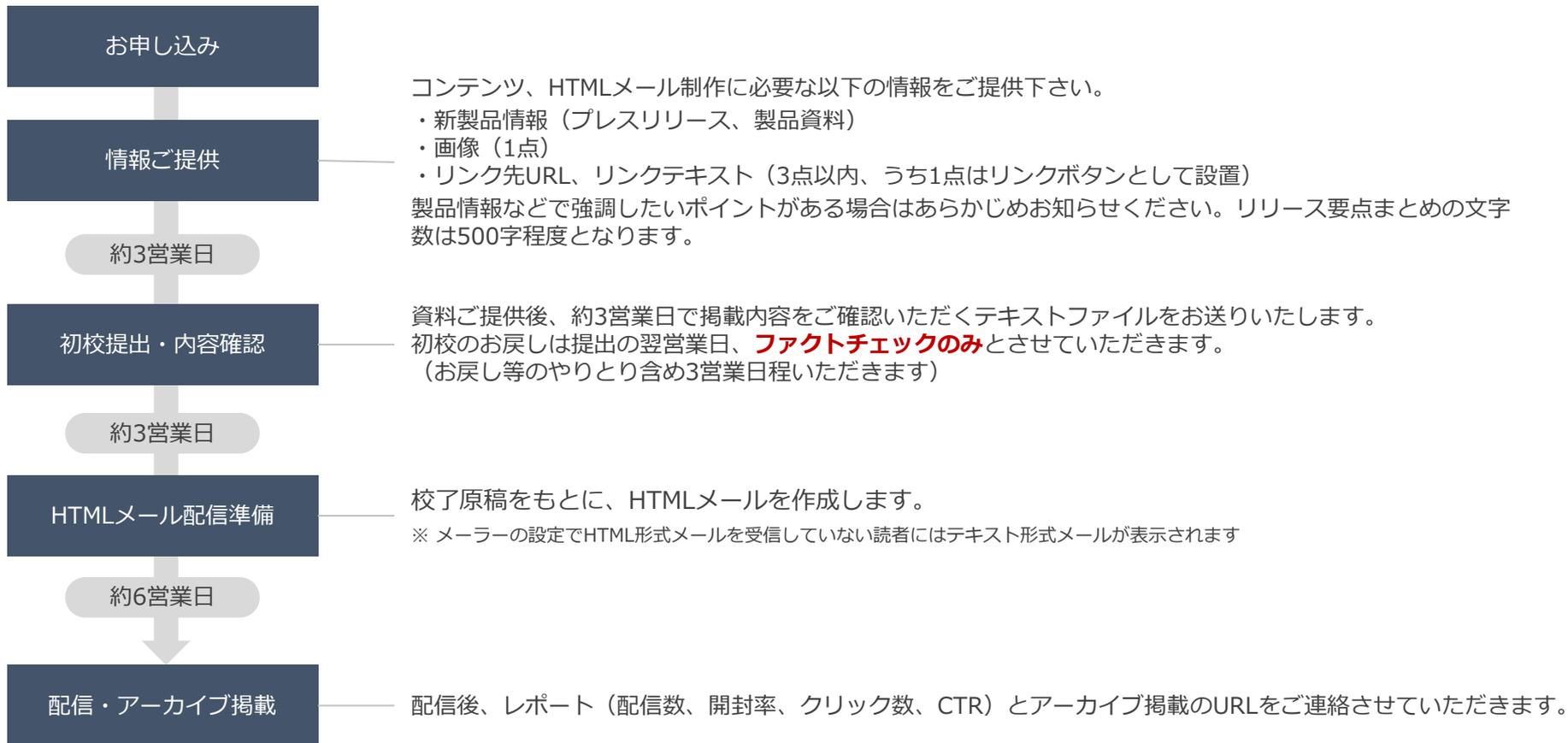
- ・配信数
- ・開封率
- ・クリック数
- ・CTR

特典

- ・特集TOPリンク（1か月間）
- ・ロゴ掲載（最大10枠／先着順）

- ・取材無しが前提の簡易タイアップです。掲載を希望する商材の他、製品情報などで強調したいポイントがある場合は予めお知らせください
- ・資料ご提供後、約3営業日で掲載内容をご確認いただくテキストファイルをお送りいたします。初校のお戻しは「ファクトチェック」のみとさせていただきます。
- ・配信日は他社様案件の状況により、ご希望に沿えない場合がございます。あらかじめご了承ください。
- ・アーカイブ掲載ページへの誘導もオプションで承ります。担当営業までご相談下さい。

## ④ フレッシュサマリEXPRESS（メール配信型タイアップ記事）



## ④ フレッシュサマリEXPRESS（メール配信型タイアップ記事）

### コンテンツ制作について

- 本商品は簡易タイアップのため、取材無しが前提となります。プレスリリースや製品資料をベースに編集部が要点をまとめます。
- 基本的にはP.3に記載されたトピック・テーマに沿った商材に限らせていただきます。それ以外の場合にはお申込み前に営業担当へお問い合わせください。
- 新商品、新サービスの告知以外の場合は事前に内容を確認させていただく場合がございます。詳しくは営業担当へお問い合わせください。
- ニュース情報と編集部の視点はそれぞれで構成されます。編集部視点を交えてニュース記事全体を執筆するという場合は記事タイアップをご選択ください。
- HTMLメール、アーカイブ掲載ページ内にはPR表記、クレジット表記を入れさせていただきます。
- お申し込み後、広告主様の都合で合意いただいた内容から大きく変更を行う場合、追加費用（30,000円）が発生する場合がございます。

### HTMLメールについて

- 下記メーラーで表示確認を行っております。
  - Windowsメール
  - Outlook 2016以降
  - Thunderbird
  - Gmail for Web/iPhone/Android
- 上記は表示を保証するものではなく、メール受信者のOSやメーラー環境により、異なった体裁で表示される事がございます。表示不具合が発生した場合の補償は致しかねますので、予めご了承ください。
- システムの仕様により、予告なく原稿仕様に変更になる場合がございます。予めご了承下さい。
- レポート項目は、配信数/クリック数/CTR/開封率です。
- メーラーの設定でHTML形式メールを受信していない読者には、制作コンテンツと関連リンクURLを掲載したテキストメールを配信します。

# オーディエンスタージェティングバナー



専門性の高いコンテンツの閲覧履歴から特定される読者の関心事項と、アイティメディアIDの登録情報やIPアドレスに紐付く企業情報を掛け合わせたターゲティングバナー



## 配信セグメント例

**「SaaS管理」「SaaSセキュリティ」「シングルサインオン」に関心がある読者※在庫はお問合せください**

## オーディエンスタージェティングレクタングル

- 各メディアのファーストビューにレクタングルバナーを配信
- 最低実施10,000imp ~ / imp単価3.0円 / 実施価格 ¥ 300,000 ~ imp消化期間目安 1か月間 ~
- 入稿サイズ：左右 300pixel × 天地 250pixel (または天地 300pixel) 150KB 未満

## オーディエンスタージェティングビルボード

- グローバルナビゲーション直下に大型サイズのバナーを表示
- 最低実施50,000imp ~ / imp単価6.0円 / 実施価格 ¥ 300,000 ~ imp消化期間目安 2週間 ~
- 入稿サイズ：左右 970pixel × 天地 250pixel 150KB 未満

## オーディエンスタージェティングインリード

- 記事読了後の読者に自然な流れで違和感なく広告を表示させることが可能
- 最低実施50,000imp ~ / imp単価6.0円 / 実施価格 ¥ 300,000 ~ imp消化期間目安 2週間 ~
- 入稿サイズ：左右 640pixel × 天地 300pixel 150KB 未満

※ご指定の条件で最低実施impに満たない場合は、条件面や掲載期間についてご相談させていただきます。

# オーディエンスターゲティングバナー

## 掲載面

ITmedia TOP、ITmedia NEWS、ITmedia ビジネスオンライン、ITmedia エンタープライズ、ITmedia エグゼクティブ、ITmedia マーケティング、@IT、TechTarget、キーマンズネット、MONOist、EE Times Japan、EDN Japan、スマートジャパン、BUILT

## ターゲティング条件

### 行動ターゲティング

特定のキーワードを含むコンテンツに接触  
特定のURLに接触  
特定のキーワードが付与されたコンテンツに接触 など

### 属性ターゲティング

業種 職種(会員のみ) 役職(会員のみ) 従業員規模  
売上規模 アクセスデバイス 都道府県 ブラウザ OS

## 原稿仕様

ファイル容量150KB 未満 入稿締切：3 営業前 差し替え回数：期間中 1 回

# ITmedia NEWS/ITmedia ビジネスオンライン特集連動 タイアップ記事広告再誘導 (PV保証)

特集連動特典：  
特別ご提供価格「160万円」 (定価190万円)

ITmedia NEWSおよびITmediaビジネスオンラインでの特集にマッチした  
タイアップ記事広告を既出稿の方に限り、特集TOPへの貴社ロゴ掲載を含めた再誘導を実施  
新規制作の手間なく、テーマとあわせた露出が可能です



特集TOP  
タイアップ記事専用誘導枠



媒体TOP/記事面など  
タイアップ記事専用誘導枠



タイアップ記事

実施料金

1,600,000円/10,000PV  
@160円 (税別、Gross)

広告仕様

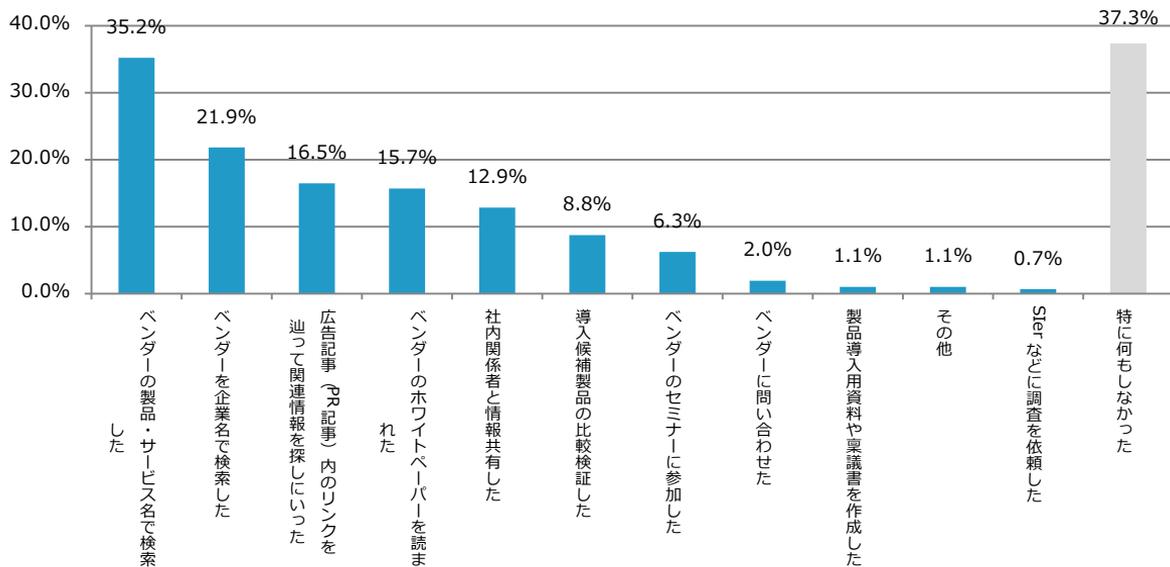
保証形態	PV保証
保証PV	10000PV
掲載期間	最短1週間～想定2ヶ月 (保証PVを達成次第終了)
メニュー	特集TOPおよび記事面からの誘導 コンテンツ掲載費含む 閲覧レポート (PV,UB,閲覧企業等)
特典	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 特集TOPリンク</li> <li>・ ロゴ掲載 (最大10枠/先着順)</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 10000PV以外の保証数についてはご相談ください</li> <li>・ タイアップ記事の修正については別途費用を頂戴します</li> <li>・ ロゴ掲載について同時に複数社様からの協賛を頂いている場合、ローテーション表示となります。</li> <li>・ 誘導原稿はアイディメディアが準備いたします (事前の確認・指定はできません)</li> <li>・ 誘導広告は保証PV達成次第、掲載を停止いたしますが、最低1週間(は)掲載を保証いたします</li> </ul>

特集趣旨に沿わないタイアップ記事広告の再誘導はお断りすることがございます。  
可否については担当営業までお問い合わせください

# 広告記事の効果的な利用方法

アイティメディアの実施した調査によると、広告記事閲覧者の62.7%が閲覧後に何らかの行動を起こしており、最も多い行動は「ベンダーの製品・サービス名を検索する」でした。この「閲覧」→「検索」へ読者を誘導するためには、記事広告を継続的に露出させる手法が効果的です。制作の手間なく露出を継続できる「タイアップ記事広告再誘導」をあわせてご検討下さい。

広告記事（PR記事）を読まれた後にとったことがある行動を、いくつでもお選びください。（複数回答可）



# ITmedia NEWS/ITmedia ビジネスオンライン特集連動 タイアップ記事広告再誘導（PV保証）

協賛可能コーナー（2022年6月現在）	キーワード	メディア
SaaSビジネス研究所	 SaaSビジネス	ITmedia NEWS
Cloud User	 クラウドコンピューティング	
しごと発掘ラボ	 キャリア、仕事	
SaaS セレクト with ITreview	 SaaS選定	
AI+	 AI	
セキュリティ・ホットトピックス	 セキュリティ	
攻める総務	 総務	ITmedia ビジネスオンライン
変革の財務経理	 財務経理	
戦略人事の時代	 人事	
マーケティング・シンカ論	 マーケティング	
日本を変えるテレワーク	 テレワーク	
#SHIFT 仕事の当たり前を「シフト」する	 働き方	
トップインタビュー 会社を強くする	 経営層	
リテール大革命	 店舗、小売り	

# キャンセル規定

広告商品の発注書受領後、広告主様のご都合でキャンセルを行う場合は、下記の料率でキャンセル料を申し受けます。

商品		キャンセル料金	主な対象商品（下記以外の商品はお問合せ下さい）	
ディスプレイ広告、メール広告		入稿締切期日まで：50% 入稿締切期日以降：100%	各種ディスプレイ広告、メール広告	
記事企画 Special（タイアップ記事広告）		初校提出前まで：広告料金（制作費、掲載費、誘導費を含む一式）の50% 初校提出以降：広告料金（制作費、掲載費、誘導費を含む一式）の100%	期間保証型タイアップ PV保証型タイアップ	
リードジェン	件数保証型	リード獲得	キャンペーン開始前まで：広告料金（基本料金+リード料金）の50% キャンペーン開始後：広告料金（基本料金+リード料金）の100%	LeadGen. Basic / Segment ITmedia リサーチ
		制作オプション	初校提出前まで：広告料金（制作料金）の50% 初校提出以降：広告料金（制作料金）の100%	LG. Segment オプション 編集タイアップ制作 LG. Segment オプション ホワイトペーパー制作
		その他オプション	キャンペーン開始前まで：広告料金（オプション料金）の50% キャンペーン開始後：広告料金（オプション料金）の100%	LG. Segment オプション アンケートカスタマイズ LG. Segment オプション テレマーケティング
	期間保証型	ホワイトペーパー	キャンペーン開始前まで：広告料金の50% キャンペーン開始後：広告料金の100%	TechFactory 期間保証型LGサービス
		タイアップ	初校提出前まで：広告料金の50% 初校提出以降：広告料金の100%	TechFactory 期間保証型LGサービス
	長期リード獲得サービス		申込み金額の半額費消まで：広告料金（リード料金）の50% 申込み金額の半額費消以降：なし	LeadGen. Segment 長期利用プラン

# 媒体規定

## 広告の掲載につきまして

- ・広告の掲載可否（掲載中の掲載停止の可否を含みます）につきましては、アイティメディア株式会社が広告掲載基準に基づき判断し決定いたします。
- ・掲載された広告およびリンク先の内容についての一切の責任は、広告主が負うものとします。
- ・同ページに複数の広告が掲載される場合、同業種競合調整はいたしません。ご了承ください。

## 広告掲載基準

### 1. 掲載に関する基本基準

- (1) 弊社及び弊社の運営するサイトの信頼と品位を損なう表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (2) 法令、政令、省令、条例、条約、業界規制等に違反する表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (3) 虚偽、誇大、もしくは誤認、錯誤される恐れのある表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (4) 以下の類を含む、公序良俗に反する表現・内容を含む広告は掲載しません。
  - ・人権を侵害する恐れのある表現・内容
  - ・名誉毀損、プライバシーの侵害、信用毀損、誹謗中傷、その他不当な業務妨害となる恐れのある表現・内容
  - ・非科学的、迷信に類するもので、消費者を惑わせたり不安を与える恐れのある表現・内容
  - ・宗教信仰による布教活動を目的としている表現・内容
  - ・暴力、賭博、麻薬、売春などの犯罪行為を肯定、美化した表現・内容
  - ・醜悪、残虐、猟奇的で不快感を与える表現・内容
  - ・性的に露骨、わいせつ、セクハラに該当するおそれのある表現・内容
  - ・風紀を乱し、犯罪を誘発するおそれのある表現・内容
  - ・賭博行為および投機等、射幸心を著しく煽る恐れのある表現・内容
- (5) 消費者を混乱させる恐れのある表現・内容を含む広告は掲載しない。
- (6) 団体・個人の氏名、肖像、写真、談話、商標、著作物などを無断で使用している恐れ、または権利侵害のある恐れのある表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (7) 広告内容及びリンク先に関し運営者が不明、または責任所在が明らかでない広告は掲載しません。
- (8) その他、弊社が不適当と判断した表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (9) 個人サイトの広告は掲載しません。

### 2. 掲載の停止

- (1) 掲載開始後に以下の事由が生じた場合、アイティメディアは広告掲載を停止することがあります。なお、アイティメディアは、本項目に基づく掲載停止に関し、広告主に対し何らの責めを負うものではありません。
  - ① 広告に含まれるリンク先サイトが、アイティメディアの責によらない理由によりデッドリンクとなっているとき
  - ② 広告に含まれるリンク先サイトがウイルスに侵された等、何らかの不具合が発生した場合
  - ③ 掲載を継続することにより第三者もしくはアイティメディアに損害が生じる恐れがある、または第三者もしくはアイティメディアの信用を損なう恐れがあるとアイティメディアが判断したとき
  - ④ 法令・業界規制等の改定、その他の掲載後に生じた事情の変更に伴い、広告の内容が広告掲載基準に違反することとなったとアイティメディアが判断したとき
  - ⑤ 広告掲載基準に違反すると、アイティメディアが判断したとき
- (2) 前項目（1）に基づき掲載停止した期間における広告主の広告掲載料の支払い義務は、免除されないものとします。

### 3. 掲載の中断

- (1) 掲載開始後に以下の事由が生じた場合、アイティメディアは広告掲載を中断します。
  - ① 火災、停電、天災地変、戦乱等の非常事態、インターネットトラフィックの過大等の不可抗力により広告配信サーバ又は広告配信システムが故障し、または機能不能となった場合
  - ② 広告配信サーバ又は広告配信システムの定期または緊急の保守・点検を行う場合
  - ③ 第三者によるハッキングやクラッキング、不正アクセス等、アイティメディアの責に帰すことのできない事由により広告配信サーバ又は広告配信システムに障害が生じた場合
  - ④ その他アイティメディアが広告配信サーバまたは広告配信システムの一時的な中断が必要と判断した場合
- (2) 前項目に基づく中断により、広告主の申込条件通りに広告掲載が不可能になった場合、または掲載された広告からリンク先への接続ができない場合等、広告掲載契約における当社の義務を履行できない事象が生じた場合におけるアイティメディアの義務は、可能な限り、当該事象を治癒することに限定されるものとします。また、当該事象がアイティメディアの故意または重大な過失によることが明らかである場合を除き、アイティメディアは当該事象に起因する広告主の損害について一切責任を負わないものとします。

# アイティメディア株式会社

## 営業本部

- E-Mail : sales@ml.itmedia.co.jp
- Tel : 03-6893-2246/2247/2248
- Office : 〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-12  
紀尾井町ビル 12F/13F (受付 : 13F)
- Web : <https://corp.itmedia.co.jp>

※本資料内の料金は全て税別・グロス表記です。  
※ページデザインは変更になる場合がございます。