

2026年
3月

特別編集版

製薬 DX

Vol.4

生成AIとAIエージェントがもたらす、
これからのヘルスケア業界

開催日 : 2026年3月26日(木)

申込締切 : 早期申込特典 販売終了 2025年11月28日(金)
セッションプラン … 2026年2月27日(金)
リストプラン … 2026年3月13日(金)

ニワス  MONOist

開催概要

名称	製薬DX Vol.4 ～生成AIとAIエージェントがもたらす、 これからのヘルスケア業界～ 特別編集版	イベント形式	複数社協賛型デジタルイベント
主催・企画		事前申込者数	想定200名
企画協力		想定視聴者属性	製薬企業のマーケティング、営業企画、 営業推進、製品／プロダクト、経営企画、 メディカル、研修、経営層
開催日	2026年3月26日(木)	告知・集客	 
申込締切	早期申込特典 販売終了 25年11月28日(金) セッションプラン：2026年2月27日(金) リストプラン：2026年3月13日(金)	運営	アイティメディア株式会社

本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。ご不明点等は営業担当までお問い合わせください。

1973年より製薬産業・医療界に専門情報を発信

製薬企業の経営・マーケティングに特化した唯一のメディア
業界環境変化の「WHY」や「WHAT」にフォーカス



過去イベント実施時の参加企業例

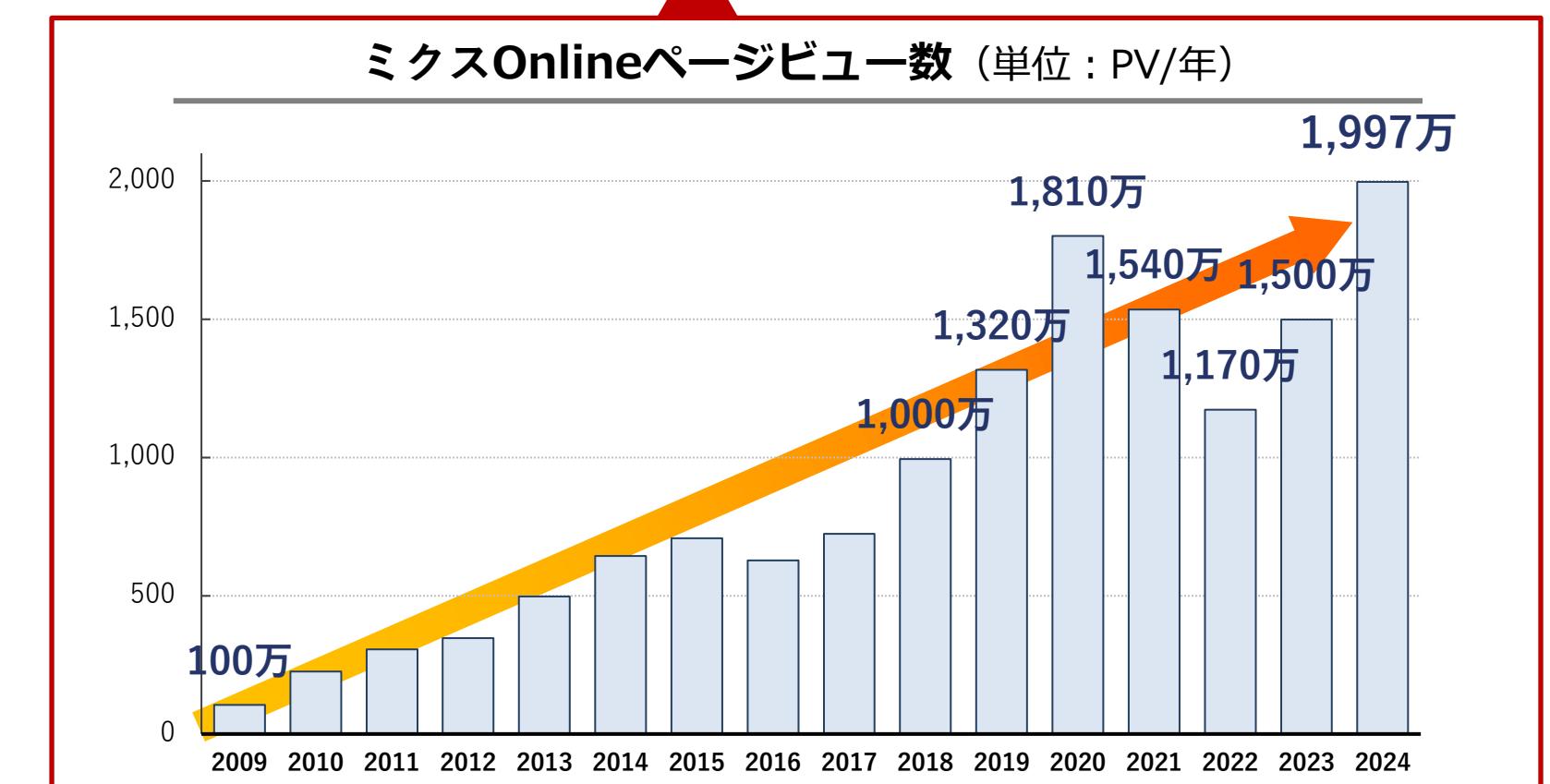


日本製薬工業協会加盟企業 **100%導入・購読**

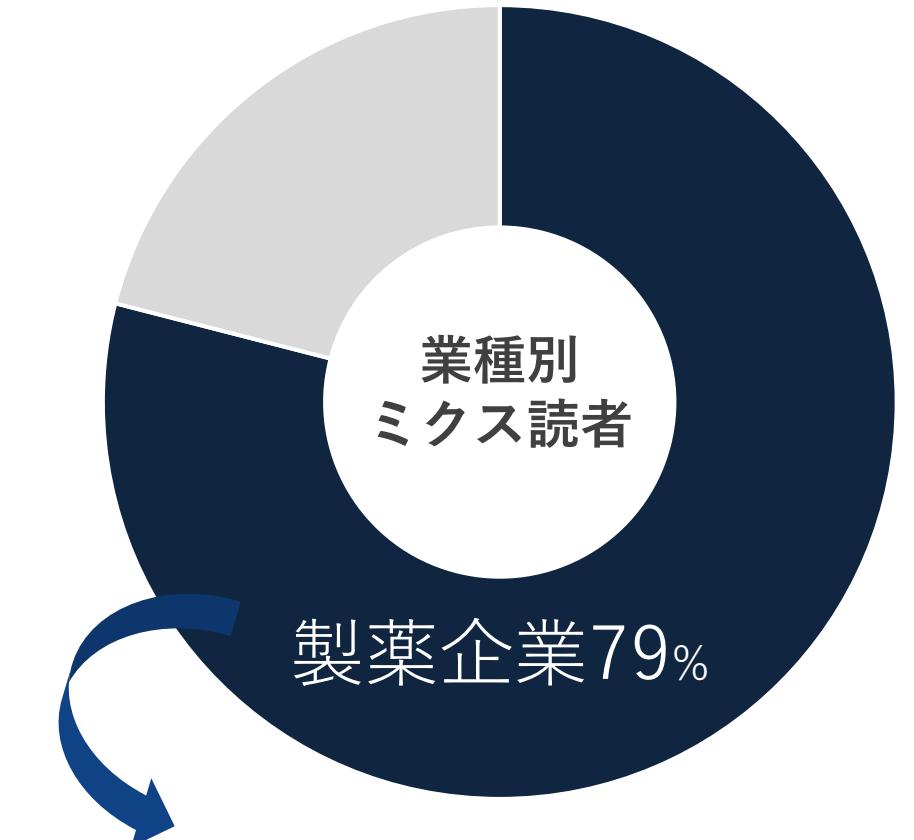
月間利用者数 **50万/UU**

月間アクセス数 **120万/PV**

10年でPV数は **15倍以上！**



製薬企業トップマネジメントが名を連ねる 業界必読本



ミクス読者属性

マーケ、戦略部門	24%
支店長、所長	21%
MR	19%
経営企画・事業戦略	10%
広報・総務人事・法務・経理	9%
その他	17%

■各社の対応、戦略

製薬ビジネスの経営、展望

- 医療ICT・AIとチャネル戦略
- RWD時代への対応
- ヘルステック企業への転換
- MR再定義と営業組織再編
- 人財開発
- パイプラインリスト



■最新の市場環境

医療者からの製薬各社評価

デジタル活用最前線

マーケティング最前線

- 制度政策
- 地域包括ケア

市場の最新動向

- 医療現場のDX
- 長収品のローコストオペレーション
- 医薬品共同購入・フォーミュラリ



MONOist

日本の“モノづくり”を支援する専門情報メディア

■ 媒体資料

<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2020-08-27/r9tr59>

■ URL

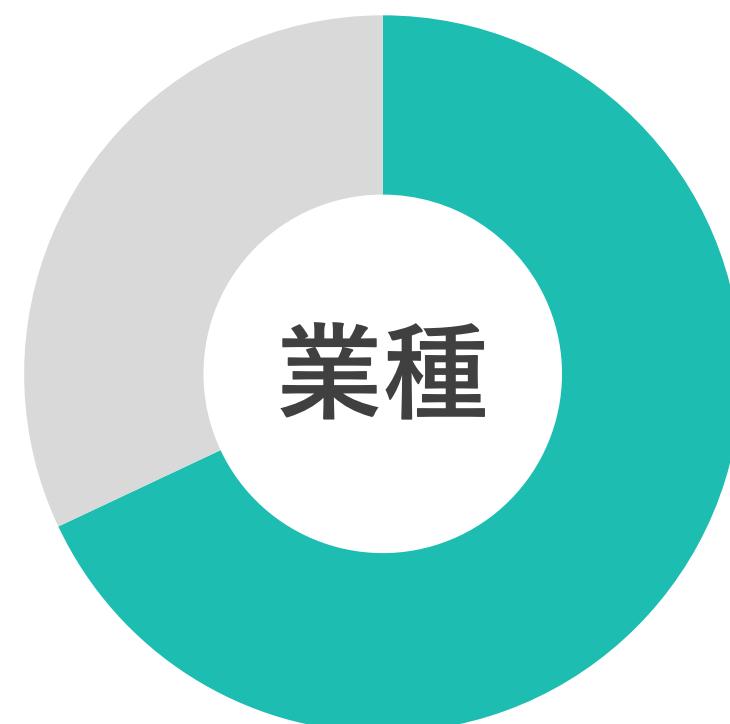
<https://monoist.itmedia.co.jp>

■ PV/UB

約180万 PV/月 約60万 UB/月 ※2025年3月実績

■ メルマガ配信数

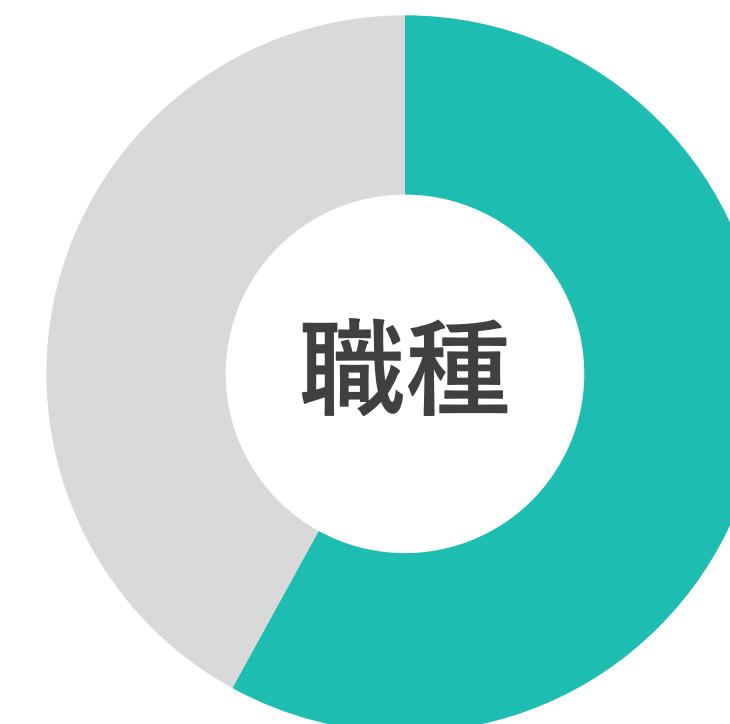
モノづくり総合版 約23.4万通 / 日刊MONOist 約8.3万通



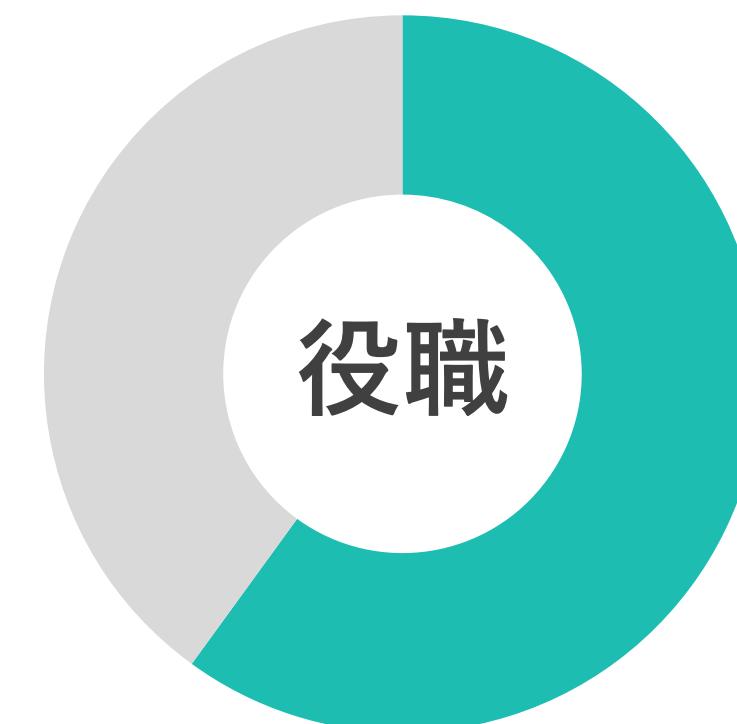
製造業 約67%

主な内訳：製造業67.2%, その他32.8%

※「MONOist読者調査2024」より 調査期間：2024/6/20～7/24 N=675



モノづくり関連職 約58%

主な内訳：モノづくり関連職 58.5%,
社内情報システム12.8%

課長クラス以上 約61%

主な内訳：課長クラス21.5%,
係長・主任クラス19.8%

生成AIとAIエージェントがもたらす、これからのヘルスケア業界

製薬業界においても、生成AI技術の飛躍的な発展、革新的な加速とともに、活用が加速してきています。

また、生成AIとAIエージェントの融合が、新たな価値を提供する時代が到来しています。

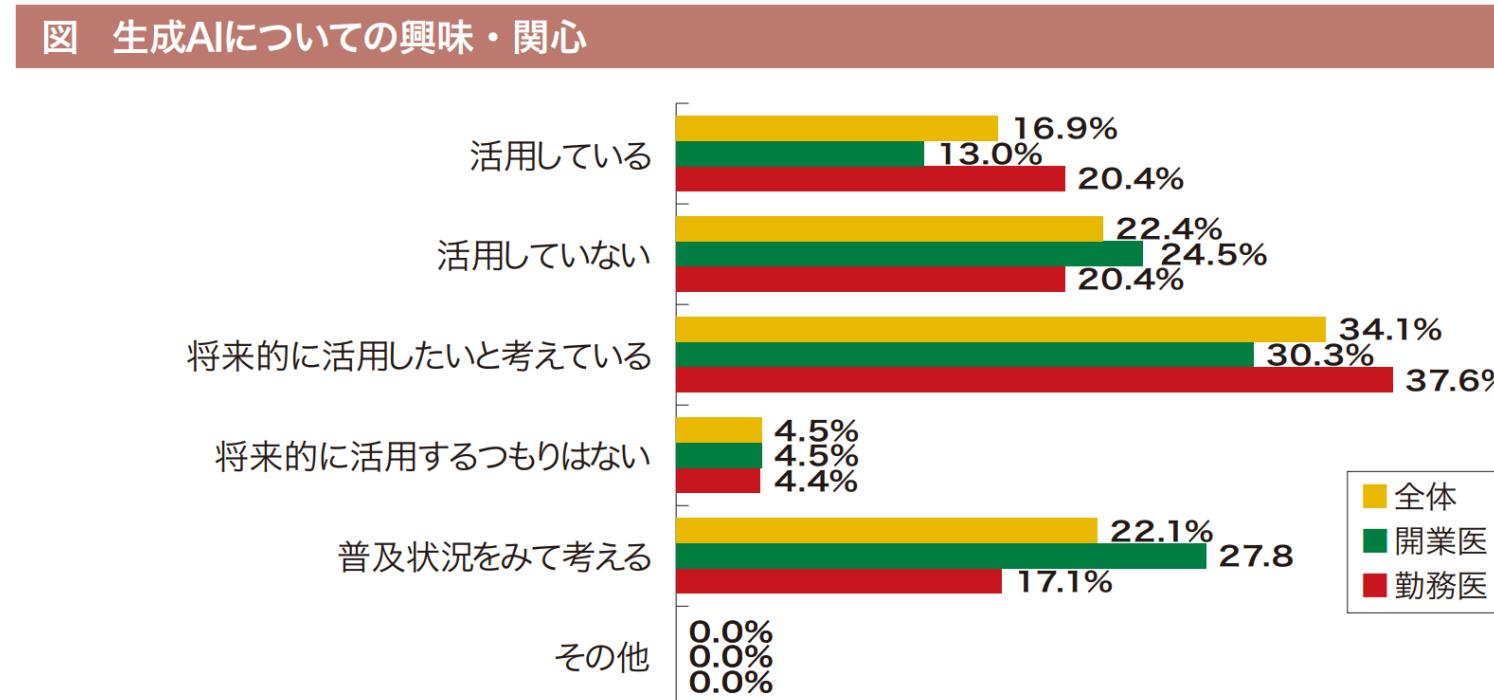
本セミナーでは、製薬企業の働き方変革をテーマに、生成AIが医療研究やマーケティングに与える影響、

MRと医療者のコミュニケーションの最新トレンドについて掘り下げます。

そして医療者においても、生成AI活用が進んでおり、さらに、AIエージェントと融合が、

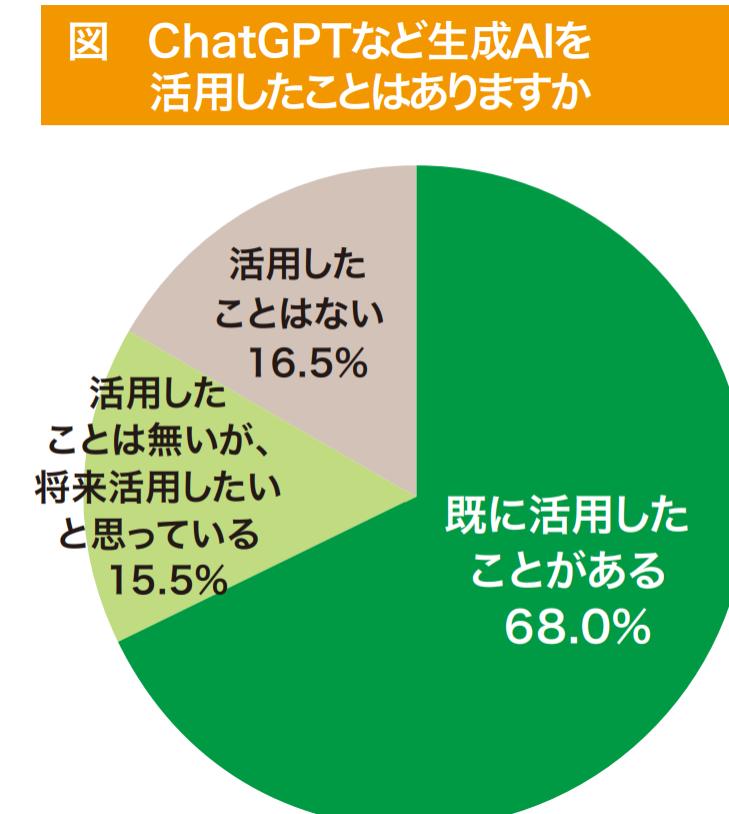
医療者の働き方や患者とのコミュニケーションを、より良い方向に変えていくことが期待されます。

| 医師が求めるMR調査
開業医400人、勤務医450人を対象



(ミクス編集部まとめ)

| MR意識調査
有効回答=103人



(ミクス編集部まとめ)

有効回答 内訳

- MR 59人
- チームリーダー 20人
- 営業係長・営業課長・営業所長 24人

生成AIとAIエージェントがもたらす、これからのヘルスケア業界

| キーワード

AI エージェント
生成AI
製薬DX
LLM
新薬開発
効率化・生産性向上
プロセス期間短縮
要因・費用削減
マルチエージェントシステム

| 視聴者の抱える課題

- ・ 市場環境変化のキャッチアップ
- ・ データ分析・利活用
- ・ M R の役割
- ・ デジタルマーケティング
- ・ 人材育成
- ・ 生成AIの活用

登壇講師

AIエージェント×創薬DXプラットフォーム

京都大学
大学院医学研究科 ビッグデータ医科学分野 教授
奥野 恭史 氏



AIがもたらす変革と成長～AIは敵なのか？味方なのか？～

PwCコンサルティング合同会社
執行役員
Pluek Viriyhaboubpha (Eddie) 氏



タイムテーブル

時間	枠時間	
13:00-13:40	40分	基調講演
13:50-14:20	30分	スポンサーセッション1
14:30-14:45	15分	スポンサーショートセッション1
14:55-15:25	30分	スポンサーセッション2
15:35-16:15	40分	特別講演
16:25-16:55	30分	スポンサーセッション3
17:05-17:20	15分	スポンサーショートセッション2
17:30-18:00	30分	スポンサーセッション4
18:10-18:30	20分	クロージングセッション

※スポンサー数に応じて、プログラムは適宜変更いたします。

ご協賛メニュー

	スポンサーミッション プラン	スポンサーショート セッションプラン	リストプラン
スポンサーミッション Live配信+アーカイブ	●	●	—
全申込者リスト	200名想定	最大100名 ※申込者のうち先着順でのリード納品となります。	200名想定
セッションアンケート	●	●	—
視聴者データ・レポートサイト	●	●	—
事前アンケート結果	●	●	●
スポンサーLOGO掲載	●	●	●
資料配布	●	●	—
開催報告書	●	●	●
メルマガ配信特典(3,000件) ※製薬企業全職種 or 製薬企業全メルマガ会員へ配信	●	—	—
料金 (すべて税別・グロス価格)	¥2,200,000-	¥1,200,000-	¥1,500,000-
2025年11月28日(金)までのお申込み 早期申込特典	販売終了 ¥2,000,000-	¥1,000,000-	—

※お申込者数は想定値となります。

※ご協賛状況により、実施は見合わせする場合がございます。事前のご了承、およびお申込み締切にご協力頂けますようお願い致します。

※スポンサー数に応じて、プログラムは適宜変更いたします。

セッションプラン協賛特典

協賛企業様のダイレクトメール配信

協賛企業様のソリューションが対象とする職種に、製薬DX登壇と合わせて商材の告知を行います！

ミクス



Copyright©2009-24 MIX, INC. All rights reserved

配信先	ミクス読者
使用パネル	ミクス読者のパネル
配信回数	1回(製薬DX Vol.5 配信日より前)
その他	配信数の上限は3000件(状況により相談あり)
掲載原稿	<ul style="list-style-type: none">テキスト±画像文字数目安:制限なし画像:横600pixel以内容量:150KB未満 2枚まで添付資料:PDF 2MB未満
入稿期限	配信日の3営業日前の15時まで
配信時間	午前7時、正午
配信レポート	配信日から5営業日後に、開封率、クリック率を報告

指標名	概要	数値
想定開封率	メールが届いたうち開封された割合	20~30%
想定クリック率	届いたメールのうち文中のURLがクリックされた割合	0.6~2%
想定コンバージョン率	ここでは資料ダウンロードやウェビナー申込の平均値をCVTとしています (コンバージョン数÷クリック数=コンバージョン率)	平均34.3% ※2024年1月～2024年8月配信eDMより集計

※ eX-press News会員(DM配信許可)を対象に、職種別にターゲティングメールを配信いたします。

※ 配信内容については事前に審査がございます。

※ 実配信数は、お見積り時より増減がございます。

尚、配信費用は成功配信数で計算し、ご請求いたします。

※ 職種以外のセグメント(部署別等)や特定企業の除外設定は対応しておりません。

※ eDM対象数から特定数量の抽出は出来かねるため、eDM対象数へ全件配信いたします。

eX-press News登録状況24,961件

業種	職種	会員数	eDM対象数
製薬企業	MR	5,963	3,634
	営業管理職(支店長/営業所長/部長/課長等)	1,792	749
	営業企画/営業推進/マーケティング	2,318	1,407
	流通/特約店担当	316	200
	プロダクト/学術担当	309	191
	研修	320	233
	その他営業系(管理部、業務部等)	37	35
	経営企画/事業企画/事業開発	493	334
	MA/MSL	357	236
	PV(安全性保証)	129	105
	研究/臨床開発	985	819
	薬事/渉外	94	72
	生産	244	185
	デジタル/DX推進	117	89
	情報システム	13	9
広報/総務/人事/労務/法務/経理	570	404	
経営者/経営幹部/役員	53	30	
その他	1,011	913	

(2024年8月29日現在)

スケジュール

配信日の決定

事前に空き状況を
ご確認ください

入稿

配信日
3営業日前
15時まで

テストメール

配信メールを
協賛企業様へ
テスト送信

校正⇒修正

校正箇所を修正
して協賛企業様へ
再度テスト配信

校了

配信日
1営業日前
正午まで

※画像はイメージです

※ショートセッションプランは**対象外**となります。

オプションメニュー

| LIVEセッション録画データ納品

セッション動画を逃さず活用！ プレゼンの力を倍増させる録画データ納品

- セッションありのプランにお申込み頂き、実際に配信した貴社のLIVEセッションの録画データを納品。
- mp4形式。
- 配信時のままの状態となるため編集不可。

料金

¥50,000~

| セッション収録サポート

プロ仕様のセッション動画制作！ 手軽に魅力を伝えよう

- 30分or15分のセッション動画の収録をサポート。
- 専用のプロ機材と収録会場を提供。
- オンラインでの収録も対応。
- 開催日の1.5カ月前までのお申込み必須。
- 講演者が2名以上の場合など、収録内容に応じて追加費用が発生する場合がございます。

料金

¥200,000~

| テレマーケティング

リードフォローを代行！ 獲得したリードに対して、速やかに電話を掛けてヒアリングや商談の打診を行います

- イベント終了後、獲得したリードに対して所定の件数分コールを実施。
- 効果的に実施することで高い反響率と顧客獲得効果が望める。
- 最低実施件数：50件～
- 期間：3~4週間（250件の場合）
- 1000件以上は不可

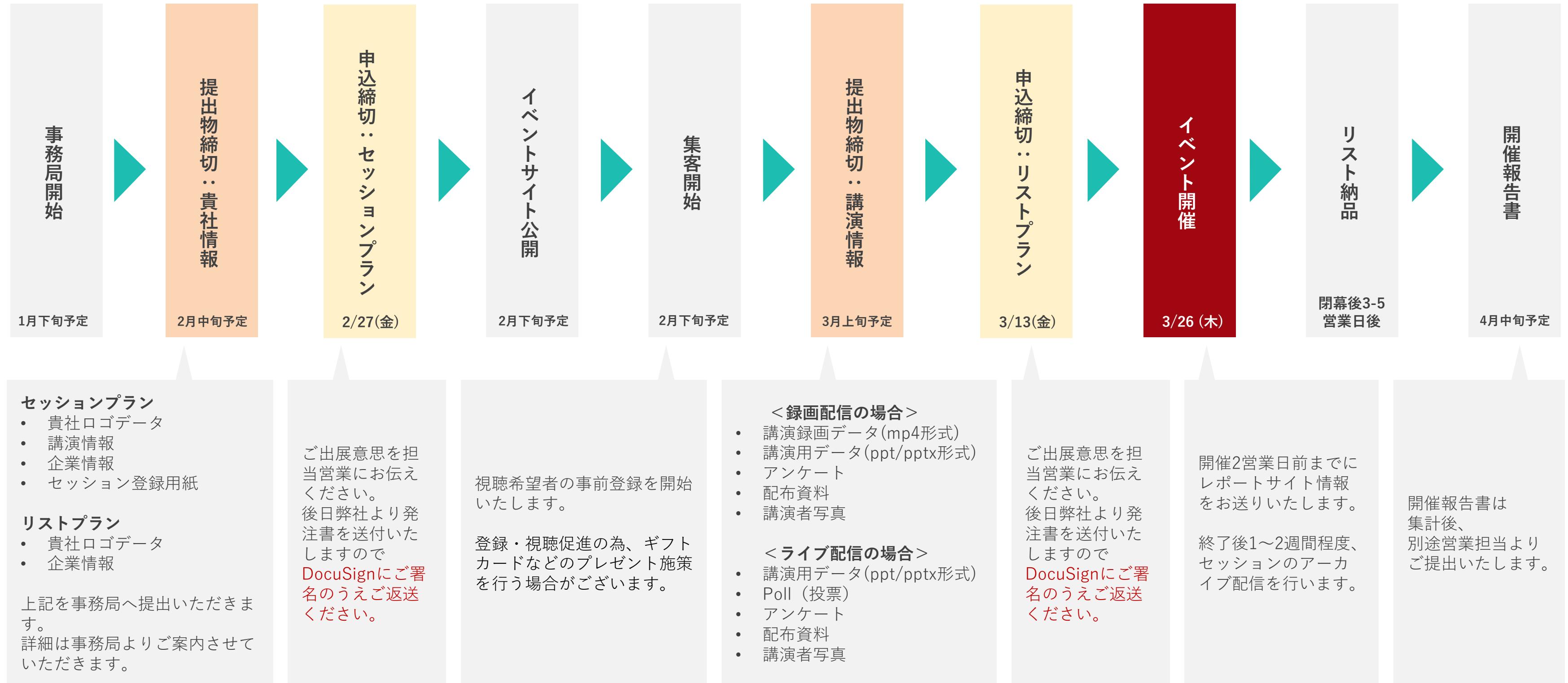
料金

¥75,000~

※オプションのみでのお申込みはできません（すべて税別・グロス価格）

お申込みからの流れ

下記スケジュールは目安になります。状況によって変更になる可能性があり、開催決定後に確定したスケジュールをイベント事務局よりご連絡いたします。



※本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。ご不明点等は営業担当までお問い合わせください。

ご留意事項

| キャンセル料につきまして

以下の条件のいずれかに該当する場合、キャンセル料が発生しますので、ご了承ください。

発注書取り交わし後のキャンセル

登録用紙提出後のキャンセル

事務局案内開始後のキャンセル

その場合のキャンセル料は以下の通りです。

開催日41日前までのキャンセル

：契約金額の50%

開催日40日以内のキャンセル

：契約金額の100%

ただし、上記キャンセル料を超える実費（会場キャンセル料、講師アサインキャンセル料など）が発生する場合には、その追加費用も含めたキャンセル料を請求いたします。

| 消費税につきまして

企画書のプランは税別表記のため、消費税は別途申し受けます。

| 配信プラットフォームにつきまして

会場構成、運用システム等を含む配信プラットフォームは、都合により変更する場合がございます。

| オンラインでのセミナー配信リスクにつきまして

ライブ配信は常にリスクが伴います。以下にリスクを明示するとともに、当社の対策を記載いたしますので、予めご了承のほどよろしくお願ひいたします。

リスク1：インターネット回線およびインターネットサービスプロバイダーにおける障害

映像・音声ともに中断（停止）してしまう可能性があります。

直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

リスク2：ライブストリーミングプラットフォームにおける障害

配信中にバッファをためておくことで、ユーザー環境によって映像の途切れや音声が途切れる現象を軽減します。

障害対策として常にバックアップ配信ができるようにシステムを冗長化していますが、万が一配信プラットフォームが中断（停止）した場合は視聴者にメールにて配信停止のお詫びを送付し、後日オンデマンド版を案内いたします。

リスク3：電源障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）してしまう可能性があります。

バックアップPCから配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

リスク4：機材障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）してしまう可能性があります。

直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

リスク5：視聴側における障害

- ・ 総視聴者数に対し、視聴不良報告数が10%未満の場合
視聴者側の環境に起因する可能性が高いので、問い合わせに対して個別対応いたします。
- ・ 総視聴者数に対し、視聴不良報告が10件単位で確認された場合
配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

過去開催実績



登壇講師

DI担当からみた院内連携、地域連携、MRとの関係の今とこれから

社会福祉法人 恩賜財団 済生会横浜市東部病院
薬剤部主任 医薬品情報室担当
大幸 淳 先生

医師からみた「医師の働き方改革」の実際、今後の院内外の医療者やMRとの関係

社会福祉法人 恩賜財団 済生会横浜市東部病院
レディースセンター 産婦人科部長
吉田 卓功 先生

急性期病院における医療課題、今後の展望、そして製薬企業への期待

社会福祉法人 恩賜財団 済生会横浜市東部病院
薬剤部主任 医薬品情報室担当
大幸 淳 先生

社会福祉法人 恩賜財団 済生会横浜市東部病院
レディースセンター 産婦人科部長
吉田 卓功 先生

株式会社 ミクス
代表取締役／ミクス編集長
沼田 佳之 氏

タイトル
日時
主催
企画協力
対象者
全申込者数
視聴者数
協賛 (※50音順)
申込みページ URL
開催報告書

製薬DX Vol.3
～製薬業界と医療現場を結ぶAI活用～

2025年3月10日（月）13:00～15:40
※3月20日（木）までアーカイブ配信

MONOist編集部

株式会社ミクス

製薬企業のマーケティング、営業企画、営業推進、
製品／プロダクト、経営企画、メディカル、研修、経営層

263名

181名

株式会社セールスフォース・ジャパン
株式会社日立製作所

https://v2.nex-pro.com/campaign/73391/apply?group=2503_PharmacyDX3

<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2025-03-30/2d23vyj>

デジタルイベントに関するお問い合わせ

アイティメディア株式会社 営業本部

〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町3-12 紀尾井町ビル

(受付：13F)

<https://promotion.itmedia.co.jp/contact>

デジタルイベントの最新情報は[こちら](#)