ITmedia Inc.

「シグナル・リード」ご紹介
サーバ＆ストレージ編

一次締切：2026/9/30（水）

二次締切：2026/11/27（金）

外部メディア経由のリード獲得で、よくある課題

ホワイトペーパーなどを使って外部メディアで獲得したリードの活用に、こんな課題を感じていませんか？

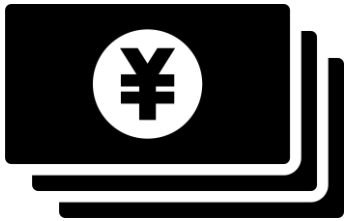
1

情報収集段階のリードが多く
商談に繋がらない

2

獲得リードに
電話がつながらない

3



ターゲットを絞り込むと
リード獲得単価が高い

これらの課題を解決し、**獲得リードの商談転換率を最大化する**こと
それが、アイティメディアの提供する「シグナル・リード」です

© ITmedia Inc.

シグナル・リードが課題を解決する3つのポイント

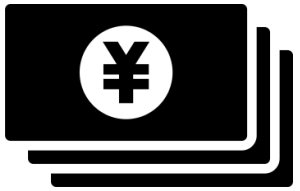
1

情報収集段階のリードが多く
商談に繋がらない

2

獲得リードに
電話がつながらない

3



ターゲットを絞り込むと
リード獲得単価が高い

導入予定1年以内のリードのみ獲得する特別プラン

通常プランでは5%程度しか含まれない、**「1年以内の製品導入予定者」**だけを厳選。リードフォロー後の商談期待が高いリードに絞ってご提供します。

メディア名義の架電による実在確認を実施

電話で導入予定者の存在が確認できたリードだけを納品。インサイドセールスのアプローチ効率を最大化します。

リードシェアモデルによるコストパフォーマンス最大化

最大4社までのシェアモデルを採用することで、「導入予定1年以内＆実在確認済み」の高品質リードを単価6万円に抑えて提供します。

© ITmedia Inc.

実施イメージ

サーベイで抽出した「導入予定1年以内」リードに架電し、実在確認とコンテンツ送付後に納品

ジャンルを特定した『IT製品導入意向調査』を実施

「サーバ＆ストレージ編」「セキュリティ編」などのIT製品分野ごとに大規模サーベイを実施し、“導入予定1年以内”の回答者を抽出します。

■IT製品導入意向調査
〇〇編
・現在の製品利用状況
・解決したいIT課題
・製品導入予定時期
　・小分類1
　・小分類2
　・小分類3…
・製品導入に関わる立場

アンケート回答時に
協賛各社への個人情報提供許諾を取得

「導入予定1年以内」かつ「製品導入関与者」を抽出し、架電確認へ

製品導入予定者に架電し、本人情報を確認

対象となる方々に対して電話口で在籍を確認します。
会話できた場合、貴社コンテンツ（ホワイトペーパー、動画など）の送付についても事前連絡します。

会話イメージ

アイティメディアの〇〇と申します。
先日は「〇〇」アンケートにご協力いただき、ありがとうございました。

関連して〇〇社・△△社と共同マーケティング施策を実施しておりまして、□□様にオススメの資料をぜひ送付させていただきたくご連絡いたしました。

ヒアリング・確認内容
・在席／最新プロフィール確認
・協賛社資料の送付＋協賛社からの連絡了承依頼
・製品導入予定確認／検討状況ヒアリング（任意）

当社から資料URLをメールで送付

メールで
情報送付

□□様
アイティメディアの〇〇です。

ご案内させていただきました資料をお送りいたします。
……
……
後日〇〇社・△△社からもご連絡させていただく場合がございますので、よろしくお願いいたします。

コンテンツ送付時のメールには、貴社からご連絡可能性がある旨を記載します。

当社 Report Center 経由でリード納品

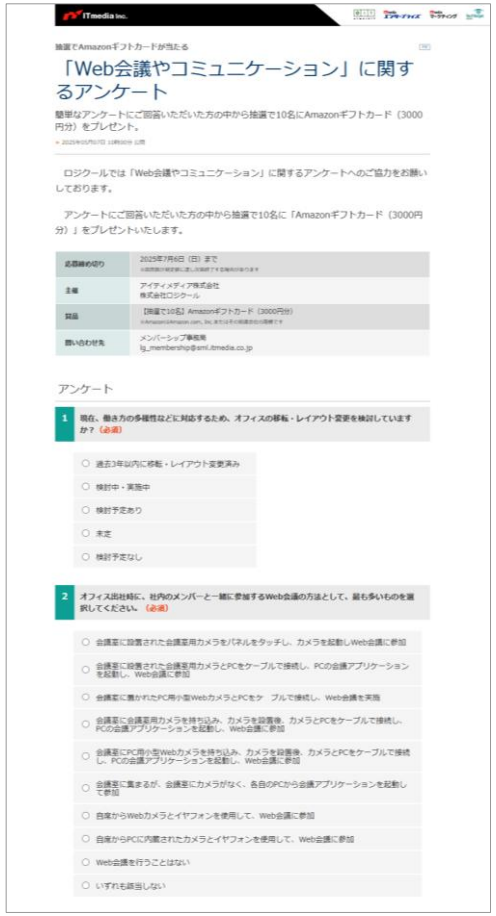
獲得したリードは、弊社管理サイト「Report Center」経由でダウンロードいただけます

納品頻度：キャンペーン期間中 2回

© ITmedia Inc.

サーベイイメージ

IT製品分野ごとに大規模サーベイを実施し、“導入予定1年以内”の回答者を抽出します



■ IT製品導入意向調査：
「サーバ＆ストレージ」編

Q1. 勤務先で現在導入しているサーバ製品のメーカーをいくつでもお選びください

☐ Dell
☐ HPE
☐ Lenovo
☐ … … …
☐ その他

Q2.勤務先サーバ製品の導入／運用課題があれば、いくつでもお選びください

☐ 導入／保守コストが高い
☐ 運用管理に手間がかかる
☐ パフォーマンスが低い
☐ … … …
☐ その他

Q3.勤務先で今後サーバ製品を選定する際の重視点を、いくつでもお選びください

☐ 導入／保守コスト
☐ 性能／拡張性／可用性
☐ メーカーのサポート体制
☐ … … …
☐ その他

Q4. 勤務先における「サーバ製品」の導入予定時期を、1つだけお選びください

〇3カ月以内（※）
〇6カ月以内（※）
〇1年以内（※）
〇導入を検討中
〇情報収集／調査段階
〇導入予定はない

Q5. 勤務先における「ストレージ製品」の導入予定時期を、1つだけお選びください

〇3カ月以内（※）
〇6カ月以内（※）
〇1年以内（※）
〇導入を検討中
〇情報収集／調査段階
〇導入予定はない

Q10.勤務先へのサーバ＆ストレージ製品の導入について、あなたの立場を1つお選びください。

〇自社の導入を決定する立場（※）
〇自社の導入を検討する立場（※）
〇自社の導入には関与しない

（※）シグナル・リード納品対象

サーベイ内容
・テーマに関する現在の製品利用状況
・製品導入／運用時の問題点・課題
・今後の製品選定時の重視点
・カテゴリごとの製品導入予定時期
・テーマ製品の導入に関わる立場

※1サーベイにつき、全10問程度を想定
※設問内容は、テーマや協賛社数に応じて変動します

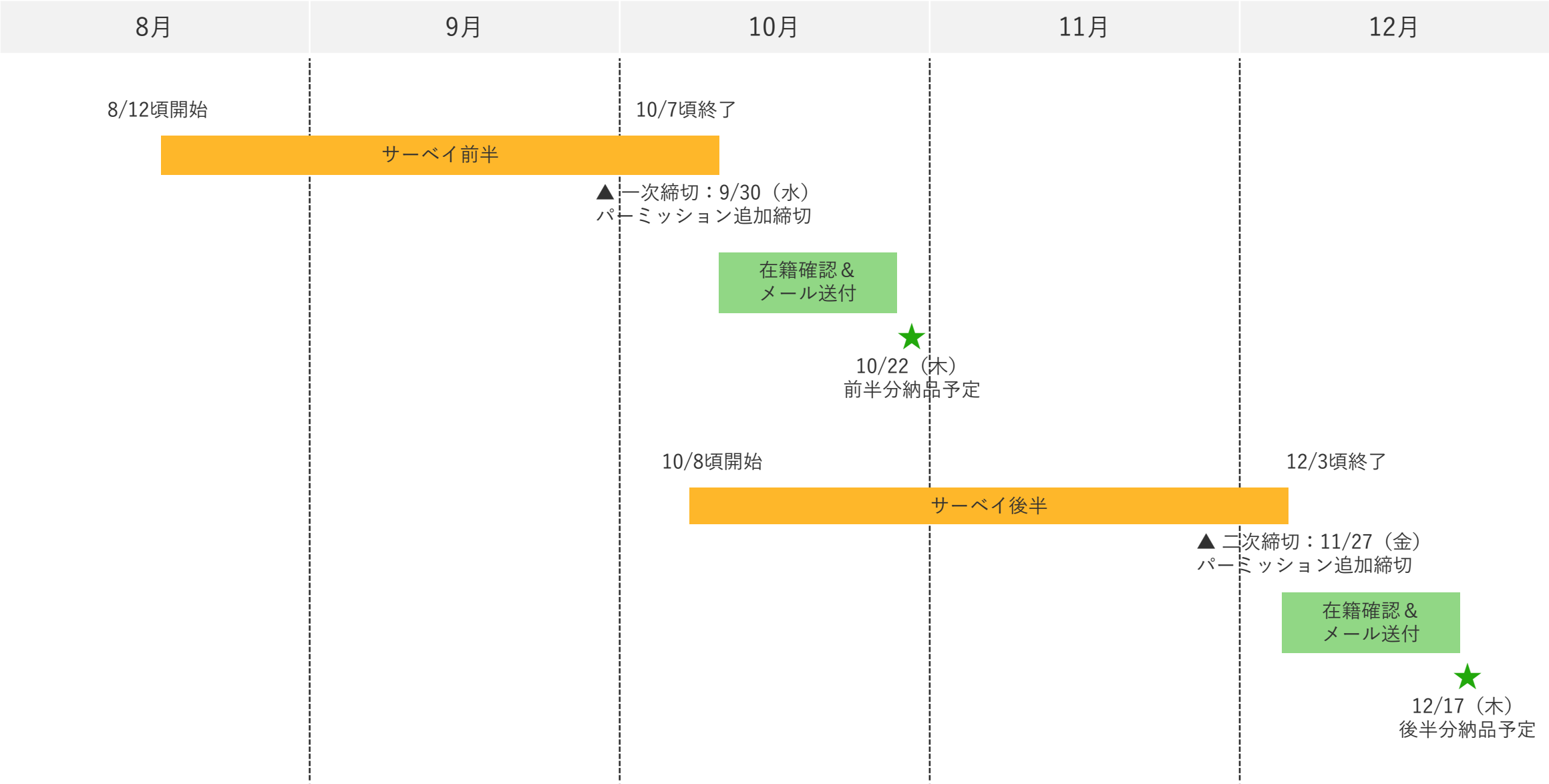
納品対象となる会員
・カテゴリ製品の導入予定時期が1年以内と回答した方※
・テーマ製品の導入に関わる（決定または検討）方

※1調査内の複数カテゴリ導入予定者を"or"条件で抽出して納品します
↓
例）“サーバ製品導入予定者抽出”の場合
・「サーバ製品：1年以内導入予定アリ」
or
・「Windows Server 2025：1年以内導入予定アリ」

※上記はTechTargetジャパン「ホワイトペーパーダウンロードセンター」に掲載した場合のイメージです
※掲載面のデザインなどは変更する可能性もあります

© ITmedia Inc.

スケジュール



© ITmedia Inc.

料金プラン：一次締切でお申込みの場合

※先着4社様限定

	ピックアップ	ライト	スタンダード
納品回数	2回	2回	2回
想定納品数（2回納品の合計）	約250件	約50件	約25件
こんなときにおすすめ	導入予定や在籍確認は無くても 条件合致するリードを安価に欲しい	導入予定があると 確認できているリードであればほしい	導入予定確認や在籍確認が すべて完了したリードのみほしい
1年以内導入予定あり	ー	○	○
導入関与	ー	○	○
架電による在籍確認	×	×	○
属性指定	※条件例：ユーザー企業かつ 情報システム関連職or経営・経営企画職	× 従業員数10名未満企業は除外	× 従業員数10名未満企業は除外
企業名指定	×	競合企業10社のみ除外指定可	競合企業10社のみ除外指定可
ご提供価格　※全プラン共通	**1,500,000 円**		

備考欄

- 各プランの納品リード数はあくまで想定でありお約束するものではございません
  - 条件合致リードが想定を上回った場合、想定獲得数の120%までは追加料金なしで追加提供いたします
  - 条件合致リードが想定を下回った場合、下位プランのリードを補填として提供します

- 納品1回ごとのご提供価格は 750,000円です。本プランでは2回納品を行うため1,500,000円をご提供価格とさせていただきます（内訳：75万円×2回）
- 1企画あたり最大4社までのシェアリードモデルです。他ご協賛社様にも同じリードをご納品します
- 「ライト／スタンダードプラン」でプラン以上の属性指定や企業名指定をご希望の場合は、単価と件数を調整させていただきます
- 「ピックアッププラン」について：条件はカスタマイズ可能です。変更した条件によって納品件数は異なる場合があります。納品リードには「1年以内導入予定あり」または「導入関与」リードが含まれる場合がありますが、数を保証するものではございません
- キャンセル規定：正式発注後のキャンセルは原則100%費用を頂戴しますが、本プランでお申込みの場合、2回目納品分についてはその納品予定日の1カ月前までキャンセル可能です

© ITmedia Inc.

料金プラン：二次締切でお申込みの場合

※一次締切で4社様枠が埋まらなかった場合のみ、
お申込みを受け付けます

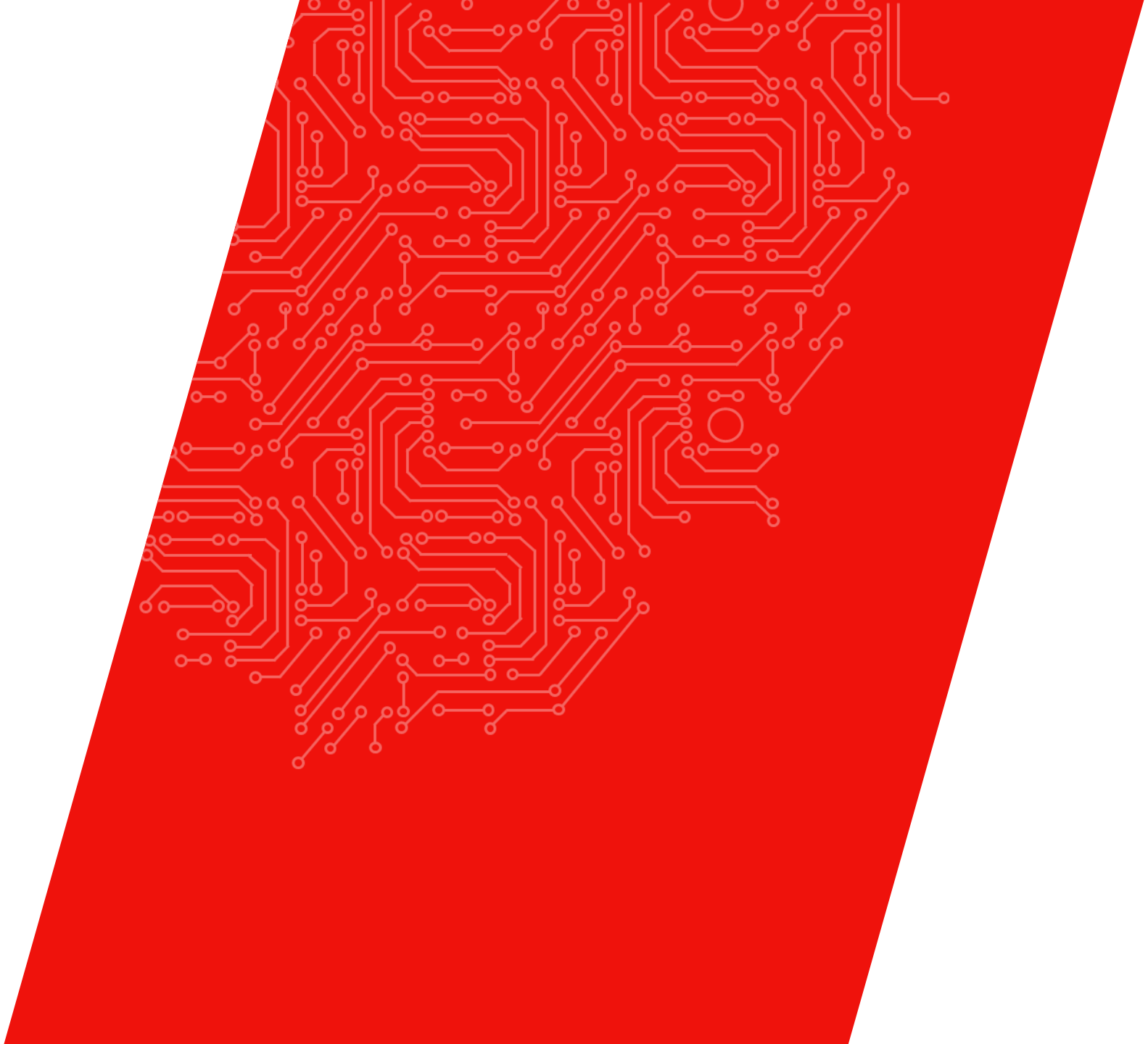
	ピックアップ	ライト	スタンダード
納品回数	1回	1回	1回
想定納品数	約125件	約25件	約12件
こんなときにおすすめ	導入予定や在籍確認は無くても 条件合致するリードを安価に欲しい	導入予定があると 確認できているリードであればほしい	導入予定確認や在籍確認が すべて完了したリードのみほしい
1年以内導入予定あり	ー	○	○
導入関与	ー	○	○
架電による在籍確認	×	×	○
属性指定	※条件例：ユーザー企業かつ 情報システム関連職or経営・経営企画職	× 従業員数10名未満企業は除外	× 従業員数10名未満企業は除外
企業名指定	×	競合企業10社のみ除外指定可	競合企業10社のみ除外指定可
ご提供価格　※全プラン共通	**750,000 円**		

備考欄

- 各プランの納品リード数はあくまで想定でありお約束するものではございません
  - 条件合致リードが想定を上回った場合、想定獲得数の120%までは追加料金なしで追加提供いたします
  - 条件合致リードが想定を下回った場合、下位プランのリードを補填として提供します

- 1企画あたり最大4社までのシェアリードモデルです。他ご協賛社様にも同じリードをご納品します
- 「ライト／スタンダードプラン」でプラン以上の属性指定や企業名指定をご希望の場合は、単価と件数を調整させていただきます
- 「ピックアッププラン」について：条件はカスタマイズ可能です。変更した条件によって納品件数は異なる場合があります。納品リードには「1年以内導入予定あり」または「導入関与」リードが含まれる場合がありますが、数を保証するものではございません
- キャンセル規定：キャンセル規定：正式発注後のキャンセルは原則100%費用を頂戴します

© ITmedia Inc.



ITmedia Inc.

■お問い合わせ

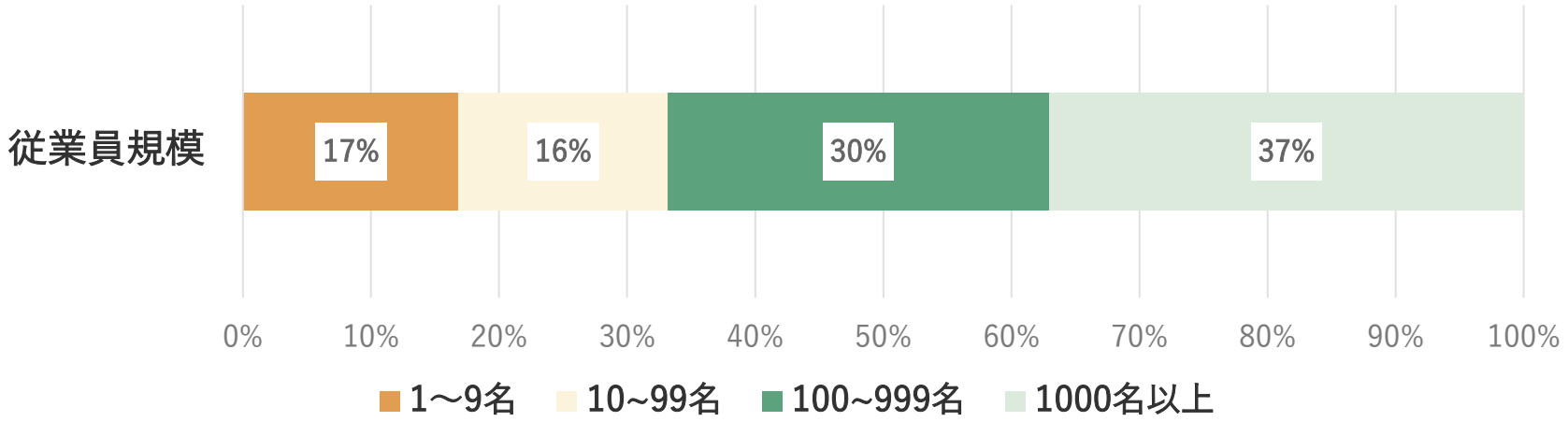
アイティメディア株式会社　営業本部

〒102-0094　東京都千代田区紀尾井町3-12

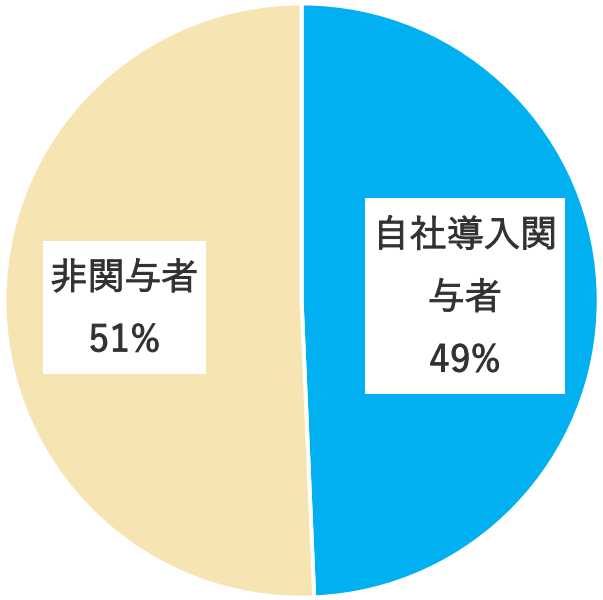
紀尾井町ビル 13階

https://promotion.itmedia.co.jp/contact

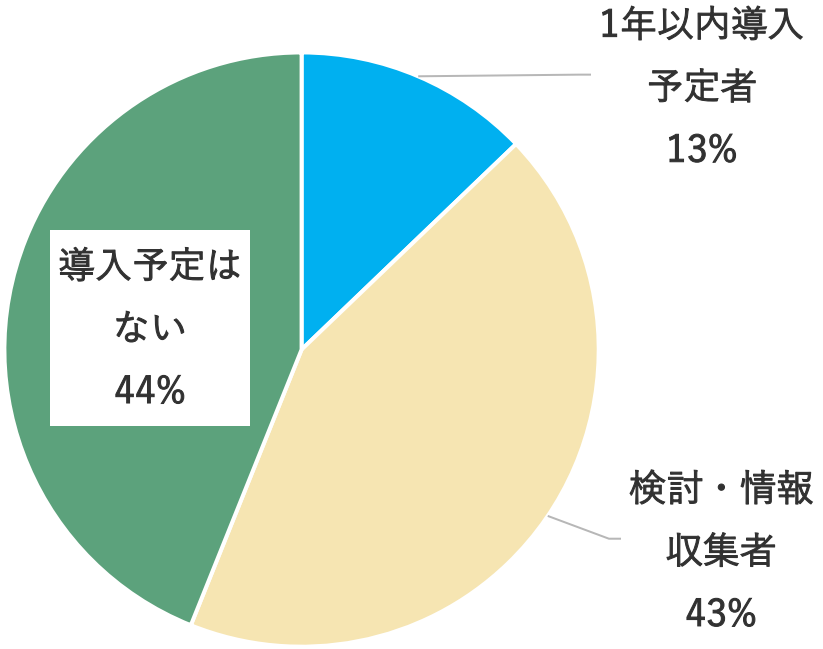
サーベイ初速状況（as of 2026/08/18）



自社導入関与度



サーバ製品導入予定



© ITmedia Inc.